

КООПЕРАТИВНА РЕСПУБЛІКА

ЕКОНОМІЧНО-СУСПІЛЬНИЙ МІСЯЧНИК—ЛЬВІВ

CO-OPERATIVE REPUBLIC

Ukrainian Monthly Review Lwiv — Poland

ul. Technicka, 1.

ч. 7—8.

ЛИПЕНЬ-

СЕРПЕНЬ

1938.

РІЧНИК XI.

НА ОБРАЯХ ДНІВ

У МІЖНАРОДНІЙ ДЕНЬ КООПЕРАЦІЇ.

Цьогорічне свято кооперації обходять члени Міжнар. Кооп. Союзу дня 2. липня. Міжн. Кооп. Союз розіслав своїм членам, національним кооп. союзам, проєкт резолюції до ухвалення на святочних зборах кооператорів у цей день. Ось текст резолюції МКС:

Постанова.

„Зорганізовані у Міжнародньому Кооперативному Союзі кооператори всього світу, зібравшись для 16-го святкування Дня Кооперації — ще раз заявляють свою непохитну віру в засади демократії, свободи і мира; — висловлюють обурення проти вмішувань в права і вольности свободних народів та проти кожного обмежування їх права на добровільне гуртування і свободний розвиток; — проголошують погляд, що ті господарські засади й соціальні ідеали, що лежать в основі світового кооп. руху, є найбільшою запорукою й надією на суспільну обнову та найпевнішою гарантією загального, на дійсній співпраці рівних опертого мира.

Вони обов'язуються за себе і за свої кооперативні організації — скріпити заходи на оборону свободи і усіми силами підпирати ті зусилля, що змагають до справедливої та мирної розв'язки нинішніх світових конфліктів”.

Українська кооперація приєднується до того голосу МКС, бо він висловлює також і її задушевні туги й бажання.

ВІЛЬНІСТЬ ОРГАНІЗАЦІЇ І ДЕМОКРАТИЧНА ПРАВОВІСТЬ.

З нагоди міжнароднього свята кооперації не завадить навести тут голос МКС про справу, яка зачіпає болючі питання нашої дійсності в Польщі. У звітному Раді МКС для останнього конгресу в Парижі читали ми ось такі думки:

„Становище вільних суспільних організацій в цілій низці держав та життєвий інтерес кооп. руху вимагають не устних заяв, а чинного вмішання. Не вистарчає, коли МКСоюз через свої органи і публікації вказує на цілі й домагання наших добровільних згуртувань, та на великий вклад кооперації у людську культуру і добробут.

„Ті ідеали та домагання, щоби уряди й народи їх собі за своїли, треба голосити скрізь і так їх виставляти на видне місце,

аби вони захопили мільйони людей, які ще стоять поза нашою організацією...

„Вільність і незалежність в деяких державах знищені, а в інших загрожено, можна удержати тільки при постійній чуйності. Треба надлюдських зусиль, щоби повернути їх тим, які їх утратили. Автономну самоуправу — передумову існування нашого руху — можна також удержати лише при активному вживанню добре обдуманих охоронних засобів. Загальний мир вимагає постійних зусиль до створення таких умовин, в яких він переможе.

„Яко апостолам новішого й ліпшого суспільного ладу пристоїть нам обов'язок — приложити всіх наших сил до здійснення тих ідеалів, що їх кооперація ставить в ділянках господарській, соціальной, моральной. Є завданням Союзу цю організацію підпирати та удержувати в русі.

„Потрібно для того єдності великої армії кооператорів, спільної їх акції та твердого рішення — допомогти засадам кооперації до перемоги над реакційними силами”.

СТАН ЧЛЕНСТВА МКС.

При нагоді міжнар. дня кооперації орган Міжнар. Кооп. Союзу подає дані про нинішній стан членства МКС.

Він гуртує кооперативні організації з 38 держав, які мають разом 71,5 мільйонів членів з фізичних осіб, згуртованих у 129.000 кооператив. Після родів кооператив стан такий:

У кооперативах споживачів	55,628.000	членів
„ хліб. продуцентів	4,586.000	„
„ кредитових	11,154.000	„
„ виробничих	102.000	„

Сума річних оборотів перевищує в золоті 443,6 міл. англ. фунтів

Сума уділових капіталів перевищує в зол. 106,1 „ „ „

Сума резерв. капіталів перевищує в золоті 33,0 „ „ „

Після числа кооператив 1-го ступня стан сьогодні такий:

Кооп-в споживачів	36.590 з 55,6 міл. членів
Кооп-в с. г. продуцентів	45.928 „ 4,6 „ „
Кооп-в кредитових	46,382 „ 11,1 „ „
Кооп-в виробничих	834 „ 0,1 „ „

Окрім того є 40 союзних кооп. гуртівень і 28 центральних кооп. банків.

(Усі повищі дані не обіймають кооперації з ССРСР).

„ЗАКЛИК ДО ДІЛА”.

Під заголовком: „Свобода і мир” приносить останній пресовий бюлетень Міжнар. Кооп. Союзу такі думки:

„Що при сучасній світовій ситуації необхідно активної миро-вої політики, про це не може бути сумніву. В усіх частинах світа люди тужать за тим, щоби володарі і „вожди” народів вернули до розуму, щоби світ міг знова прийти до супокою.

„Країни, які хотіли би обійтися без війни, накладають на себе і на ще ненароджені покоління безмірні тягарі за продукцію озброєння та усіх тих діявольських засобів нищення, які винаходить людський дух в надії, що тим причиниться до забезпечення свого краю.

„Коли не можемо мати безпосереднього впливу на злагіднення сучасних бремен, то все таки остає нам надія, що можемо побудувати нову цивілізацію на широкій основі роцдельських думок та вільної демократичної системи”.

ЦЕНТРОСОЮЗ І ОКРУЖНІ СОЮЗИ.

З нагоди Заг. Зборів Центросоюзу появилось друковане звітання цієї осередної установи нашої сільської кооперативної торгівлі. Воно дає погляд на стан самої централі і її членів — окружних союзів сіль. закуп.-збутових кооператив.

Минулий 1937 рік був роком збирання овочів з доцільної праці попередніх літ. Дала добрі висліди дотеперішня практика окр. союзів продавання товарів кооперативам тільки за готівку та інтензивна праця в напрямі скупку і збуту с. г. продуктів. Очевидно, мала своє значіння також загальна поправа госп. положення села, яка ще удержувалася в 1927 році.

Загальна сума оборотів Окр. Союзів за час від 1934 року піднеслася в пропорції 16,3 міл. зл. до 41. міл. зл. В Центросоюзі самому: 8,4 міл. зл. до 35 міл. зл. За самий рік 1937 (проти 1936) маємо зріст оборотів: в окружних союзах на 57,4%, в Центросоюзі на 81,3%.

На жаль — цей відрадний образ росту кооперативної торгівлі затемнюється в останніх часах нездоровим проявом у господарці місцевих сільських кооператив — підвалини цілої будови. Про цей нездоровий прояв — поворот боргування — говоримо на окремому місці. Усі, кому дорога справа господарської еманципації нашого народу і хто не хотів би, щоби блискучий ефект на верхах кооп. будівлі в наступних роках показався тільки хвилиним ефектом, світляним фаєрверком — мусять прикласти всіх сил для загальмування недуги, яка починає нас розїдати.

Найбільшу динаміку росту виявили в ост. році операції збуту ростинних продуктів (у окр. союзах з 4,3 міл. в 1936 р., зріст до 14,3 міл. в 1937 році; у Центросоюзі з 3,3 міл. в 1936 р. до 12,7 міл. зл.). Цей великий успіх в ділянці збуту збіжжя (бо це головна позиція) свідчить про дві річи: що наші окр. союзи дають селянинові добрі умовини збуту (грає ролю не так сама ціна, бо вона звичайно нормується ринком, як головно — справедлива оцінка якості і кількості продукту); і друге: що мабуть селові таки вже забагато тої анархії і визиску, що панували дотепер у приватницькій організації скупку рільних плодів.

Треба тепер добре пильнувати, щоби те, що вдалося завоювати, остало на постійне у наших руках. Справа не проста і вимагає всесторонньої уваги.

ДЕ НАШІ ВИСОКІ ЗАВДАННЯ!

На основі перевірок з 518 сільських кооп-в для заг. закупу і збуту, переведених на протязі другої половини квітня і травня — зросли товарні борги в цих кооперативах у пересічі на 25%, в порівнанні зі станом з 1927 р. Є райони, в котрих борги зросли на 80%.

Обіжник РСУК стверджує, що Окружні Союзи Кооп-в не уділяють кооперативам товарного кредиту. Коли це справді так, то виходить, що або кооперативи роздають на борг коштом запасу готівки, або зменшують стан інвентури у крамницях, або врешті — зтягають товарні кредити у приватних гуртівників, обходячи кооп. гуртівні і ломлячи кооп. вірність.

У цьому самому обіжнику РСУК стверджується, що висліді протиборгової акції у 1937 році дуже незначні, та що нам грозить нова філя задовження кооператив.

Ми останніми часами кілька разів звертали увагу на поворот товарного боргу на місцевих кооперативах. Спеціально грізним часом є передновок — весна й літо. Але не тільки передновок грає тут роллю; ще більшу роллю грає стара в і г і д н и ц ь к а н а в и ч к а наших людей — купувати на борг. Що б ми не говорили про бідність нашого народу, якби ми не розуміли його тяжке соціальне положення, то при тім усім не сміємо замикати очей на деякі наші, безумовно шкідливі, навики. До таких належать: мала господарність, нерухливість, консерватизм у господарці, негігієнічність у щоденному житті (само плювання і курення по наших кооперативах скільки говорить про те!), нарешті безсумніву один з найтяжчих гріхів — стара звичка брати, що дається, на борг.

Шарль Жід у своїх „Дванацяти чеснотах кооперації” цілком слушно, як одну з головних добрих прикмет спілчанського руху, величає „привчання до господарности”. Бо й справді — чи оплатилося би мобілізувати аж стільки суспільної енергії, як ми це робимо, нате тільки, щоби замінити приватного купчика суспільною крамницею, — якщо ця заміна не була би тільки конечним засобом для осягнення куди вищих цілей?

Цими вищими цілями є знова не сама тільки матеріальна вигода членів (солідний товар, умірковані ціни) — а передовсім **п е р е в и х о в а н н я**.

Перевиховання!

Як тільки впаде у нас якесь грімкіше слово — ось в роді того „перевиховання”, то зараз в уяві нашої людини виростають самі найвищі поняття: уморальнення, ушляхотнення, витончення почувань і т. д. Це наша стара звичка: легковажити життєво-практичне виховання, виховання для буденного життя.

Тимчасом це завдання не менше важливе, як виховання в засадах моральности, естетизму, культурности. Це є питання з д о р о в л я і гігієни наших господарств. Воно є передумовою всякого іншого здоровля фізичного і морального. Від необачного задовження родин починається й їх нужда, фізичний занепад, домашні невгоди, культурна деградація.

Але про ті властиві завдання кооперації у нас говорилося досі дуже мало; вони відходили на дальший плян у наших кооп. рефератах і промовах, уступаючи місця більш популярним і легше захоплюючим гаслам (національний момент, расово-віроісповідний, клясово-економічний і под.). Треба доповнити наш арсенал кличів тим, чого в ньому недостає, а то за боргами може розлетітися в пух і прах ціла наша працювана будівля. Тоді ні нащо не здадуться закликати до патріотизму, расової солідарности і т. п.

КОНФЕРЕНЦІЯ КООПЕРАЦІЇ З ПРИВАТНИКАМИ.

Не перший раз зроблено спробу привести за злагіднення третя між українським приватним купецтвом і кооперацією. Маємо на думці конференцію представників кооперації і Союзу Укр. Купців з 31. травня ц. р. та прийняту на ній „загальну основу для дальшої праці обох сторін”.

Основна ідея порозуміння: зменшити тертя, які нині найрізкіше виступають на сільському терені, — через перекидання приватних сільських купців у міста. Кооперація мала би допомогати приватному купецтву в цьому ділі. Справа тяжка вже у теоретичнім поставленні, а ще тяжча у практиці. Тяжка передовсім тому, що якраз наше сільське приватне купецтво уявляє собою найменше зорганізований елемент; коли на міських купців вплив С.У.К. невеликий, а екзекутива ще менша, то на сільське купецтво вплив СУК майже ніякий. І тому, навіть при найліпшій волі з боку СУК діяти в напрямі ухвал конференції, треба числитися з тим, що здійснення їх у практиці буде йти дуже туго.

У зв'язку з тим натраплятиме на величезні труднощі також проєктована поміч сільської кооперації приватником (через вишкіл в її крамницях тих осіб), які б хотіли йти до міста. Що легшого, як заявити, що, мовляв, маю намір піти колись до міста, а на ділі по відбутті вишколі — відкрити в сусідстві кооперативи конкурентційну крамницю? Не кажемо вже про те, що такі кандидати на приватних підприємців вноситимуть у атмосферу кооператив небажаного духа, а може й своєрідні методи праці, і це може родити різні конфлікти у внутрішньому житті кооператив. Цих труднощів не можемо не добавувати.

Прийняті „тези” зовсім слушно стверджують, що кооперація і приватна торгівля, це дві окремі суспільні системи, які мусять з природи річи окремо плекати свої ідеали і змагати до розбудови кожна своїх підприємств. Разом теж говориться в них про немарнування сил у взаємній боротьбі. Нам здається, що головне, до чого треба змагати, і що є до досягнення при добрій волі з обидвох сторін, то це: збереження абсолютної солідности у конкурентційних взаєминах, та рішуче викорінювання всякого роду нечесних підходів у підриванні доброї опінії другої сторони.

Реальною допомогою в розбудові української торгівлі по містах — так кооперативної (для обслуги укр. клієнтелі), як при-

ватної (головно для обслуги чужонаціональної клієнтелі) — може бути кредит з кооперативних банків. Про цю справу є також згадка у тезах. Зате проти пропозиції, щоби укр. кооперативні гуртівні обслуговували також приватне купецтво, є дуже поважні ділові і засадничі перешкоди.

Недавно ми читали (здається у „Торгівлі і Промислі“, при нагоді полеміки з Г. К. Ч.), що ось, мовляв, польські кооператори плянують, у своїм поході на схід, поміч місцевому польському купецтву у тій формі, щоби кооп. гуртівні доставляли товар також прив. купцям (міським і сільським). На приклад тих польських „кооператорів“, які думають аж такими помислами підсилити свої (ще не повставші) гуртівні, нема що покликуватися. Польські „кооперативні“ круги, які бавляться цього роду домородними концепціями, це ті самі, що будували й досі всяку „кооперацію“ на наших землях, випробовуючи вже різних метод і завше з однаковими результатами (Кулка рольніче, Рольнікі і т. д.). Ради Бога — тільки не вони нехай будуть нашими учителями в ділянці кооперативного будівництва!

ВОЄННА ГОСПОДАРКА?

Надзвичайна сесія польських парламентарних тіл, що саме відбувається, дістала до розгляду надзвичайної ваги урядові законопроекти. Маємо на думці ті проекти, що відносяться до організації обороту харчевими продуктами і важними промисловими товарами як нафта, вугіль, цукор.

Всі ті законопроекти переняті одною провідною думкою, а саме, примусовою реґляментацією ринку. Урядове визначування цін в гурті і в деталю, урядовий надзір над їх виконанням, урядове контингентування продукції — ось головні напрямні урядових законопроектів. Коли до того додати, при промислових товарах, обовязок продуцента держати постійно в магазині означене квантум готового продукту на випадок війни — то будемо мати всі прикмети, характеристичні для воєнної господарки („Kriegswirtschaft“, термін добре відомий з часів світової війни).

Коли можна зрозуміти цього роду організаційні зарядження в часі війни, то дивно вони виглядають в часі мира. Недобру прислугу зробив би для держави та суспільного господарства той чинник, який би напrawdę хотів уже в часі мира заводити норми воєнної господарки. Що є к о н е ч н и м з л о м, є все таки з л о м, і ліпше обходитися без нього, як довго можна.

Ділає тут, знаємо, приклад деяких сусідних держав, які у себе завели чимало норм воєнної господарки, хоч формальної війни ще не ведуть. Одначе — недавні події були живим доказом господарського безсилля тих держав саме для воєнного виступу.

Воєнне господарство — і в цьому цілий секрет — є господарством визначно к о н с у м у ю ч и м. Kriegswirtschaft це організація як найощаднішого к о н с у м у в а н н я того, що нагромаджено за попереднього мирного господарства. Консумція і найдоцільніше оперування зброєю (теж консумція!) — ось єдина її

мета — хоч би при цьому на якийсь час підтримувалися й продукційні сили країни. „Перемога за всяку ціну” — такий є, і інакшим не може бути, провідний клич воєнного господарства.

Чи Польща вже знаходиться в такому положенні, що їй може бути байдужий природній розвиток її господарських сил?

НА СВІТОВИХ РИНКАХ СПАД.

Слабий попит за сирівцями триває в Америці далі, внаслідок того знижкова тенденція цін держиться надалі. Покупці не ангажуються більшими закупками, поки ціни не успокояться. Про те, яка сильна тепер знижка цін, говорить проречисто наступне порівняння цін головних сировин з перед року і з 31. травня 1938 (в доллярах):

	1937	31. V. 1935
пшениця	1,3863	0,8563
кукурудза	1,5725	0,665
мідь	14,—	9,—
олово	6,—	4,—
цинк	7,10	4,—
бавовна	13,30	7,21
кавчук	20,42	11,30

Міжнародні картелі забігають про дальші обмеження продукції й експорту. Так 31. травня міжнародній комітет кавчуку в Лондоні зменшив контингенти на 3. чвертьріччя ц. р. з 60 до 45%.

Після обчислень нім. статист. уряду в останньому чвертьріччю, у порівнянні з послідним кварталом 1937 р., настав спад оборотів на 13% вартости і 12% кількості. Це спад двічі більший, якби міг бути з огляду на сезон. В Америк. Злуч. Державах обороти довозу впали на 38%, зате вивіз збільшився (чи не воєнні матеріали для Європи?).

ОЗНАКИ ДЕПРЕСІЇ.

Недавно опубліковано звідомлення про стан акційних спілок у Злуч. Державах за 1. чвертьрік 1938 р. З нього видно, що доходи нетто акц. спілок сильно зменшилися проти 1937 року, а саме впали із 200 мільйонів до 93 мільйонів, себто на 53%. Зменшилися головню доходи спілок, що працюють в ділянці виробництва засобів виробництва (машин тощо); зате ці, що продукують засоби спожиття, мали навіть звишку доходів (явище дуже характеристичне і досить потішаюче). Найбільший спад доходів є у ділянці металургії та автомобілізму. Це пояснюється тим, що при зменшеній продукції не можна використати вповні продукційної здібности фабричних уряджень (металургія використовувала у 1937 р. 91% своєї прод. здібности, в цьому році всього 30%).

Загально беручи, 58 великих акц. спілок показує спад доходів на 53%. (Цікаво, що приблизно в такому самім відношенні обнизилися курси акцій на біржі).

Також у другім великім промисловім кітлі світа, в Німеччині, є знаки обниження кон'юнктури. Берлінський інститут для досліду

кон'юнктури від половини лютого у своїм щотижневій бюлетені стверджує постійне ослаблення господарської активності. Індекс промислового виробництва, що в кінці січня ц. р. стояв на 118,4 (1926 = 100), 16. квітня стояв вже на 113,8.

Коли зважити, що в Німеччині ціле господарство строго регламентоване, що все воно поставлене на самовистарчальність, як обмежено торговельні зношення з загрою, то не можна не дивуватися, що мимо всього німецьке господарство залежне від світового і американська знижка кон'юнктури негайно відбивається на німецькій.

Також в Англії господарське положення погіршується. Зокрема зменшується будівельний рух, головні в будові фабрик (подібне явище, що в Злуч. Державах та Німеччині); зменшуються також обороти в зовнішній торгівлі. Піддержують оживлення великі зброєння, що переводить держава.

ЗМІНА ФІНАНСУВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙ В НІМЕЧЧИНІ.

Через 5 літ, рахуючи від 1933 р., коли прийшов в Німеччині до влади гітлеризм, уряд переводив величезні публичні будови і воєнні приготування, не маючи для того більших запасів золота в державному банку. Світ довгий час мізкував над тим, яких фінансових способів вживає режим „III. Держави“, а керівника цієї акції, міністра Шахта, найменовано „німецьким фінансовим чарівником“. Сам уряд Німеччини довгий час удержував в тайні способи покривання своїх великих накладових видатків, але врешті решт все мусіло вийти на яв. Справа стала предметом загального зацікавлення особливо тоді, як мін. Шахт почав просити димісії, і на якийсь час навіть дістав її.

Виявилось, що свої величезні роботи і замовлення, уряд Німеччини покривав здебільша обіговими векслями і бонами, які мали обмежену можливість обороту („Sonderwechsel“). Це значить, що держава кредитувала у приватних фірм, не сягаючи до більшої валютної інфляції, себто до випуску надмірного числа банкнотів, ані до внутрішніх позичок, якими звичайно уряди стягають до своїх кас певне число паперового гроша.

Вже часовий відхід Шахта і чутки про умови, які він мав ставити, казали догадуватися, що у фінансовій господарці Німеччини наступлять якісь зміни. Ця зміна вже прийшла: уряд рішив затягнути нову більшу державну позичку у суспільства, в сумі 1 мільярда марок. При цій нагоді появилось урядове запевнення, що у фінансуванні публичних робіт зайде зміна. Роботи будуть фінансуватися виключно з біжучих бюджетових впливів держави і з довготермінових позичок. Короткочасинцевий кредит („Sonderwechsel“) не буде надалі практикуватися. Інфляція векслів має бути спинена.

Реферуючи про це, екон. часопис Франкфуртер Цайтунг (17. IV ц. р.) пише, що навіть в господарці так сильно регульованій (з гори) як німецька, інфляційне фінансування має свої границі. Перехід до нової політики був конечний, зогляду на повне вико-

ристання продукційної здібності промислу, бо дальша кредитова і грошева інфляція, творячи додатковий попит без можливості його заспокоєння, привела би до хаосу в німецькій господарці.

Здається, що Шахт таки переміг.

(Рівночасно з проголошенням внутрішньої позички вийшла заборона приватних емісій, що не стоять у звязку з державним пляном розбудови. Це мало улегшити державі зібрання підписки на її позичку).

ПРОДОВЖЕННЯ СПОРУ ЗА СІЛЬСЬКУ КООПЕРАЦІЮ.

Новим відгомонам затяжного спору в польській кооперації за те, хто має організувати кооперативну торгівлю на селі, є ухвали Секції Кооперації і Збуту при варшавським Товаристві Організацій і Кулок Рільничих (Курер Пор. 19/6 1938). У постановах цієї секції читаємо, що

„всі кооперативи, що діють на селі, отже й рільничо-споживчі повинні дістати одноцілий ідейний та господарський напрям та гуртуватися у Союзі Рільничих та Зар. Госп. Кооператив.

Тим самим заперечиться право „Сполем” організувати споживчі кооперативи на селі.

У інших точках начеркнено схему організації сільської кооперації. Вона виглядає так: 1) у більших селах працює місцева господарсько-споживча кооп-ва; 2) в повітових містах окружна господ.-торговельна кооператива (не союз!).

Сільська „господарсько-споживча” кооператива має постачати членам всього, що треба у їхніх рільничих і домових господарствах а також приймати від них до збуту рільні продукти.

(Як бачимо, варш. резолюція хоче перенести на польський ґрунт наш тип сільської торговельної кооперативи і навіть приймає назву, яку ми колись створили для нього).

НАРОДНА ТОРГОВЛЯ У 1937 РОЦІ.

З нагоди Заг. Зборів Нар. Торговлі появився друком звіт з її діяльності і стану на кінець 1937 року.

Н. Т. має 6.443 членів, в цьому числі 5.837 фізичних осіб, решта правні особи. Між цими останніми було 86 міських спож. кооп-в (основне ядро), 271 сільських господарсько-споживчих та 33 окружні союзи кооператив з їх централею.

Уділового капіталу було 224.000 зл. з цього припадає 44.307 зл. на фізичні особи, 108.103 зл. на Центросоюз і окр. союзи, всього 9. 696 зл. на властиве членство Н. Торговлі, як гуртівні, — міські споживчі кооперативи. Факт, що майже половина уділового капіталу припадає на ЦС і окр. союзи, отже установи, які властиво не користають з услуг Н. Т. як гуртівні, далі смішно мала квота уділів від міських спож. кооператив — свідчать про те, що ще далеко до того, щоби Н. Т. дійсно стала тим, чим повинна і хоче бути: Закупочною централею міської споживчої кооперації.

Свідчить про це також статистика товарових оборотів Н. Т. На загальну їх суму — 4,07 мільйонів зл. у 1937 році припадає майже дві третини (63,39%) на власні детальнічні крамниці Н. Т., а з рештующих 36,61% гуртового торгу не все це є торги з кооперативами, а лиш половина (18,6%), а решта, 18% це є гуртове постачання товарів приватним купцям. Найбільші доставки приватним купцям є у Сокалі (де є гуртівня монопольних товарів), у Стрії, у Володимирі вол., та у Золочеві. В ділянці самого гурту торги і в останньому році зменшилися о 14,62%.

Н. Т. має 28 своїх власних пунктів детальнічної продажі, в яких було занятих 199 осіб (разом з управою). Склади Н. Т. прийшли вже до рнтовности, за виїмком двох (Львів 3 і Борислав, який уже звинено). В минулому році було нерентовних складів 6, отже є поступ. Загальний господарський вислід установи: невелика білянсова надвишка 1.353 зл.

В загальному розвитку Нар. Торговлі не видно особливої динаміки розвитку, так, як помалу сунеться вперед і ціле наше життя на галицьких містах. Тому містом і його кооперативною організацією треба нам особливо піклуватися, особливо при скріпленому наступі з боку чужих сил. Покладати якісь надії на те, що наш міський елемент зорганізує приватне купецтво, яке потрохи поширюється в місті, було би похибкою, бо с у с п і л ь н у організацію можуть створити тільки добрі міські кооперативи.

КООПЕРАЦІЯ НАСАДЖУВАНА З ГОРИ.

Пригадуємо, що у жовтні м. р., на зарядження економічного комітету ради міністрів, появилася у Варшаві ніби кооперативна централя для сільсько-господарської кооперації: „Związek Gospodarczy Spółdzielni Rolniczo-handlowych“. Вже сам факт, що існуюча дотепер у Варшаві „Централа Спудзельні Рольнічих“ поставилася дуже критично до своєї назказної конкурентки, казав догадуватися, що з кооперативним характером нової установи не все в порядку.

Скоро виявилось, що „Związek Gospodarczy“ це буде тільки нова назва для існуючих від десятка літ люблінських „Пезетпезетів“ (Państwowe Zakłady Przemysłowo-Zbożowe), які повстали для державної інтервенції на збіжєвому ринку і зужили вже багато мільйонів публичного гроша. З великого майна установи, те що ще лишилося, оцінено на 2 мільйони і з цією сумою держава стала уділовцем установи, що її тепер надано кооперативну фірму. Про ближчу структуру статута цієї установи годі було щось певного довідатися; краківський „курер“ доносив, що після статута держава, як власник більшости капіталу підприємства, мимо кооперативної назви, мала застережений рішаючий голос у завідуванні установи. Захитані Пезетпезети, як показується, рішено наблизити до кооперативних крутів, притягаючи до установи й їх капітали, та все таки залишуючи на ділі її етатистичний характер.

Як доносить той самий „Курєр” (як відомо, в госп. справах речник прив. купецтва) — Звйонзек мав дістати низку привілеїв, в роді монополістичних прав на вивіз збіжжя до деяких держав з теренів центральних та східніх воевідств. Тим способом, через виключення свободної конкуренції, малиби підреперовуватися люблинські й інші елеватори.

Тертя зі старою варшавською кооперативною централею були однак, як видно, за прикрі, отже прийшло до „консолідації”. Надзвичайні заг. збори „Централі” в квітні ц. р. ухвалили злучити „Централю” зі „Звйонзком Господарчим”. Офіційні деклярації вітають цей акт злуки двох централей, не подають одначе, хто тут кому уступив і яка є правна структура нової „зуніфікованої” централі. Хто тут кого зів і скільки буде дійсної кооперації в діяльності нової „згляйшайтованої” установи, це покажуть найближчі літа.

ФАБРИКА ДРІЖДЖІВ „СПОЛЕМ”

Міністерство скарбу, яке довший час не видавало нових концесій на виріб дріжджів, оце недавно полагодило прихильно подання союзу „Сполем”. Концесію уділено під умовою, що фабрика буде відкрита на терені центр. пром. округи. „Сполем” урухомлює її у Кельцах, де має вже цілу низку своїх виробництв.

Це дуже великий здобуток для польської споживкої кооперації.

ВИПИСКИ.

В 60 ч. варшавської „Політика Господарча” читаємо:

Ще одно. Пан мін. Розе (відомий як автор проєкту промислових корпорацій в Польщі — Ред. К. Р.) присвятив чимало критики т. зв. приватному інтервенціонізові. У конкретних спостереженнях п. Р. було чимало рації, хоч було й багато пересадки, бо назагал беручи, трудно говорити про якийсь страшний приватний інтервенціонізм, коли в нашій госп. дійсності приватні чинники мають щораз менше до говорення. Одначе п. Розе навіть з тої частини своїх висновків, що була правильна, не витягнув ніяких конкретних висновків. Наприклад: пан міністер вважає, і слушно, що деякі організаційні форми, картелі роблять господарське життя занадто сціпенілим. (Відси, як відомо, проєкт піддання всього промислу під управу півурядових корпорацій чи „зесполів” — Ред. К. Р.).

Дуже гарно. З того треба зробити висновок, що картелі треба розв'язати. Чи міністерство це робить? Усі знаємо, що ні, а коли навіть часом розв'язує картелі, то лише дрібні, зате великі сирівцеві, що такою вагою придавлюють господарський розвій цілого краю — лишаються недіткнені. А зрештою — навіть і ті дрібніші, що їх розв'язується, небавом в тій чи іншій формі відбудовуються. Цей приклад свідчить про нездібність Міністерства

Промислу і Торгівлі робити висновки з власних теоретичних констатувань, до ведення господарської політики.

Пропонуємо п. віцеміністрові Розе, щоб во імя послідовности розв'язав картель вугля. Це бувби дуже корисний акт державного інтервенціонізму; до того в добі доброї кон'юнктури, як тепер, не мігби мати лихих соціальних наслідків, отже можливий тільки в добі поправи*).

НАРОДНЕ ГОСПОДАРСТВО

Хемічна промисловість в УСРР та на Північному Кавказі.

Хемічна промисловість це дуже важлива галузь народного господарства. Вона має найрізноманітніший вплив. Продуктом її виробництв є штучні угноєння для с.-господарства, потреба на які з кожним роком зростає (особливо під трудомікі технічні культури); вироблюючи вибушні речовини, боеві гази, очищаючи погонні продукти, вона стала одним з найголовніших елементів оборони країни; наявність цієї промисловости обумовлює або сприяє розвиткові цілого ряду інших виробництв, цукрового, текстильного, силікатного, паперового, шкіряного й інших.

Хемічна промисловість складається з основної та дрібніших галузей. До основної хемічної належать виробництво мінеральних кислот, лугів, соди, штучних угноєнь і різних солей. Інші галузі цієї промисловости відносяться до загально-хемічної.

Основна хемічна промисловість розвинулася лише в УСРР, а на П. Кавказі уже досить давно існує лише виробництво сульфатової кислоти й споріднених з нею продуктів в Алагірі, коло Орджонікідзе. На Україні основна хемічна промисловість дуже піднеслася особливо останніми роками перед світовою війною. Цьому сприяло те, що на Україні існують цілком достатні джерела сировини для технічної промисловости (кухонна сіль, вугілля, фосфорити, амоняк з коксових газів, кам'яновугільний дьоготь), крім піриту або сірки, які мусіли імпортуватися для виробу сульфатової кислоти. Світова війна теж сприяла розвиткові цієї промисловости, бо підчас неї з самого початку виявилась гостра з наявністю в них науково-технічних сил. Через те центри основної хем. промисловости не можливо. У р. 1916 на Україні збудували декілька фабрик на виріб кислот та вибушних речовин. Перед революцією у виробництві сульфатової кислоти, соди й суперфосфату Україна займала перше місце серед інших районів і була головним постачальником цих продуктів в кол. Росії.

*) Є тут трохи злоби: як відомо, держава є власником копальні вугля Бжеще, яка є учасником вуглевої конвенції.

Основна хемічна промисловість вимагає споживання дешевої енергії і взагалі дешевої гірничої сировини, як сіль, вогнетривкі вироби тощо, та наявності близьких культурних осередків, наявністю в них науково-технічних сил. Через те центри основної хемії на Україні повстали головно в Донбасі (вугілля, вогнетривкі матеріали, скупчення технічних сил), на який припадало $\frac{2}{3}$ всієї продукції хемічної промисловости. Помітне значення у цій галузі мають також Харків, Київ, Винниця, Одеса.

Після революції влада СРСР, вироблюючи плян індустріалізації цілої держави, приняла директиву створити промислові центри на Сході й зміцнити північні. Через те й хемічна промисловість інтенсивно почала розбудовуватися головно на Сході й Півночі. В УСРР же темпо розвитку цієї промисловости лиш таке, яке мусить бути, у звязку з необхідністю використання продуктів коксування та уряджень, що залишилися з часів царату.

Підприємства основної хемічної промисловости в УСРР адміністративно увійшли до об'єднань „Хемвугілля” та „Коксобензол”. До „Хемвугілля” увіходять: Донецька содова фабрика, Константинівська, Словянська, Рубіжанська та інші. На р. 1927/28 ця промисловість була в УСРР зведена до 5 заводень з основним капіталом 4386,5 тис. ч. крб., на яких працювало 5.748 робітників і які дали загальну продукцію по тодішніх цінах у 39342,7 тис. ч. крб.¹⁾ В цьому ж році в УСРР вироблено 32,7% всіх кислот, 77,5% лугів та 46,7% суперфосфату в СРСР.

Дальший розвиток цієї промисловости полягав в УСРР в поширенні й реконструкції головно старих фабрик, як: Винницької, Одеської, Константинівської, Рубіжанської, а в цей же час на Півночі й Сході будувалися нові фабрики.

Вкладення капіталу в хемічну промисловість за 2-гу п'ятирічку планувалися такі (в млн. крб. в цінах 1933 р. і у % до СРСР)²⁾:

УСРР з Крим.		Півн. Кавказ		Північ		Урал		Зах. Сибір		Серед. Азія	
Млн. крб.	%%	Млн. крб.	%%	Млн. крб.	%%	Млн. крб.	%%	Млн. крб.	%%	Млн. крб.	%%
1200,59	27,2	69,10	1,6	1540,66	34,9	625,60	14,8	256,98	5,8	288,06	6,5

Вкладення в промисловість УСРР та П. Кавказу, як бачимо, дорівнюють інвестиціям у східні райони і становлять $\frac{4}{5}$ капіталів, що інвестуються до хемічної промисловости північних районів, які працюють на імпортованій сировині.

Зрітс виробництва сульфатової кислоти й порівняння з СРСР виглядає так (у тис. тонн)³⁾:

	Рр.: 1927/28	1932	1933	1934
УСРР	71,6	185,7	184,5	235,0
П. Кавказ	5,8	60,5	79,6	114,4
СРСР	210,6	552,1	627,2	782,4

¹⁾ Україна. Статистичний щорічник, 1929, ст. 104—208.

²⁾ Втор. пятил. пл. разв. народн. хоз. СССР (1933—1937 гг.), 1934, ст. 268—273.

³⁾ Социалист. строит. СССР. Статистич. ежегодн., 1936, ст. 176.

Отже в р. 1934 в УСРР та на П. Кавказі вироблено коло 45% сульфатової кислоти в СРСР.

Перебудова, реконструкція й нова будова в галузі основної хемічної промисловості відбувається в таких головних точках: в Горловці будується хемічна, коксохемічна фабрики й комбінат азотових погноїв; в Лисичанську — азототуковий комбінат; в Каменському й Дніпропетровську по одному комбінату шт. погноїв та коксохемічній фабриці; розбудовуються Рубежанські фабрики; в Донсоді будується 5-е урядження; в Славянському комбінат соди; в Костянтинівці хемічний комбінат і в Маріюполі коксохемічна фабрика⁴). Всі ці пляни, як видно з наведеного переліку, в більшості зв'язані з розбудуванням коксовень, а це в свою чергу є наслідком росту чорної металургії.

Інші галузі загально-хемічної промисловості в УСРР і на П. Кавказі, коли зважати лише на кількість підприємств, можна приймати за досить поширені, але розміри цих підприємств переважно малі. Про це можуть посвідчити такі дані про стан хемічної промисловості в УСРР в рр. 1933, 1934⁵):

Вся хемічна промисловість				У т. числі: основна хемічна пром			
Ціла продукція				Ціла продукція.			
Роки:	Підпр.	Робітн.	в цін. 1926/27	Підпр.	Робітн.	в цінах 1926/27 р.	
1933	97	23421	238164	12	10268	96335	
1934	103	28653	846338	14	12731	131249	

За цими даними в основній хемічній області працює приблизно $\frac{1}{7}$ підприємств, але в них зайнято майже $\frac{1}{2}$ робітників з усієї хемічної промисловості, а гуртова продукція їх становить більше $\frac{1}{3}$ усієї цієї галузі. Це свідчить про малий розмір підприємств загально-хемічної промисловості у порівнянні з основою.

Найбільш розвиненими галузями в УСРР і на Півн. Кавказі є товщево-миловарська, парфумова та фармацевтична промисловості. До першої належить також перероблювання олії на твердий товщ — „саломас“ або „маслород“. Це виробництво тісно вяжеться з олійним, бо за сировину воно має олію (тут соняшну) та з миловарством, яке головню спотребовує його продукт, твердий уже товщ. У великому мірілі ще перед війною виріб саломасу мав місце на Кубані в мм. Катеринодарі та Армавірі, де працювали найбільші фабрики в кол. Росії.

Після революції виріб твердого товщу з олії плянується завести в Славянську та Дніпропетровську, в останньому на енергії Дніпрельстану. Кубанські саломасні фабрики перед війною пересічно виробляли 13—15 тис. тонн саломасу річно, $\frac{3}{4}$ якого ввозилося за межі краю. Миловарство як на Україні (70% продукції постачали 4 харківських миловарні), так і на П. Кавказі складалося переважно з дрібних закладів. Фармацевтична про-

⁴) Втор. пятил. пл. разв. народн. хоз. СССР (1933—1937 гг.), 1934, ст. 109, 198, 201, 292.

⁵) Народне господарство УСРР, 1935, ст. 109.

мисловість розвинулась головню на Україні. Слід згадати Бучанську хеміко-фармацевтичну фабрику під Києвом, що виробляла саліцильові препарати та хлороформову фабрику в Гумані, що виготовляла також тинктури й інші фармацевтичні препарати.

На р. 1927/28 ці дві галузі представлялися так⁶⁾:

Товщово-парфумова косметична промисловість:

	Закладів	Служб. і робіт.	Вартість продук. в тис. карб.
УСРР	8	288	7.125
П. Кавказ	5	1.143	12.560
СРСР	44	10.543	183.332

Хеміко-фармацевтична промисловість:

УСРР	4	437	2.454
П. Кавказ	1	97	712
СРСР	20	3.553	34.729

З цих даних бачимо, що товщово-парфумова промисловість розвинулася більше на П. Кавказі, а хеміко-фармацевтична в УСРР.

З розвитком культури соняшника на П. Кавказі ще до війни розвинулась поташева промисловість, яку репрезентувало багато дрібних підприємств. Осередками цієї промисловости є Армавір, Майкоп, Білоречинський, Білоглинський та інші райони.

Ляково-фарбові, друкарські й гумова промисловости в УСРР і на П. Кавказі розвинулися лише до грانیць місцевого значіння. Більшість цих підприємств є півдоморобного або й доморобного характеру. Виробництва фарб з продуктів кам'яновугільного дьогтю, яким розпоряджає УСРР у великій кількості, тут ще не створено.

Електрохемічної промисловости ні в УСРР, ні на П. Кавказі ще фактично нема, хоч для повстання її існують всі передумови (нааявність дешевої електроенергії й сировини). З проектом будови Дніпрельстану заповідалося створення й велетенського електро-хемічного комбінату. Але тим часом на енергії Дніпрельстану працюють лише деякі електрометалургійні урядження (для одержання електросталі, металевого алюмінію й інш.), а з чисто хемічних плянується лише гідрогенізаційна фабрика в Дніпропетровську на розщеплювання рідкої олії.

*
**

Таким чином стан хемічної промисловости в УСРР і на П. Кавказі можна схарактеризувати так:

1. Всі види хемічної промисловости мають добру сировину й енергетичну базу в УСРР і на П. Кавказі (запаси вугілля й гідроенергії й інших солів, фосфоритів, необмежені перспективи розвитку коксування). Лише сульфато-кислотна промисловість має

⁶⁾ Україна. Статист. щорічн., 1929, ст. 204—208; Народн. хоз. Северного Кавказа 1932, ст. 15; Промышленность СССР в 1927/28 году, 1930, ст. 184, 195, 186, 187.

обмежену базу на цинкових концентратах з П. Кавказу і мусить поповнюватися й імпортовим піритом.

2. Основна хемічна промисловість значно розвинулась на Україні до революції і постачала коло $\frac{1}{3}$ всіх кислот, більше $\frac{3}{4}$ лугів й $\frac{1}{2}$ суперфосфату в к. Росії. На П. Кавказі існувала лише одна сульфато-кислотна Алагірська фабрика.

3. Після революції за директивою влади СРСР створити промислові осередки на Сході й посилити Північні, увага до розвитку й хемічної промисловости звернена головню в бік цих районів, в які вкладається й найбільше капіталу. В УСРР же й на П. Кавказі лише реконструуються й поширюються старі підприємства основної хемічної промисловости.

4. Нові будування в хемічній промисловости УСРР і П. Кавказу звязуються головню з коксохемією, але в першій стадії (одержання азотоугноєнь), а не створення й фарбової промисловости, як того вимагають народньо-господарські інтереси цих країн.

5. Із загально-хемічних галузей в УСРР релятивно розвинулась хемічно-фармацевтична, а на П. Кавказі товщево-миловарська та поташева.

6. Електро-хемічна промисловість ще не існує в обох цих країнах, хоч передумови для її створення й розвитку є сприятливі як в УСРР, так і на П. Кавказі.

7. Нормальний розвиток хемічної промисловости на Україні з його передвоєнним темпом влада СРСР загальмувала.

І. Іванис

Державно-плянова організація молочного господарства в Німеччині

У варшавському „Пораднику молочарським і яйчарським” подав п. Т. Гавліковскі інформацію про молочне господарство в сучасній Німеччині. Тому, що польська державна економічна політика проявляє великий нахил до наслідування німецьких взірців, а в ділянці молочарства вже навіть є деяке наслідування, не від річи буде подати короткий зміст реферату п. Г-ого, без ніяких змін його сутті. Це нас наведе на думку, які ще можуть прийти на нас нові несподіванки у Польщі.

У 1930 році заломилися ціни молока в Німеччині. Хлібороби отримували по 7—8 пфенигів за літру молока при доставі до молочарні. Зате споживач у місті платив ще ціни до 28 пфен. Хлібороби перестали масово доставляти молоко до молочарень і доставляли до міст, де одержували вищу ціну не дивлячись на вищі кошти доставки. Молоко до міст допливало з дуже далеких сторін. Прийшов час, що в містах відчувався надмір молока, так що кінцеві кількості продавалися по 6—8 пфенигів. Хлібороб прийняв це за доказ „надпродукції” молока і випродував інвентар. Це потягало за собою дальші господарські наслідки. Так було до

року 1933/4, коли гітлеризм увів нові засади організації молочного господарства, на основі проекту проф. Рулянда. Основою цієї системи мала бути теза: „Згрупування у пляновій праці в інтересі держави усіх звань і людей, що працюють в ділянці прохарчування (продуцент, посередник, перерібочний варстат і де-тайліст).

Ініціативу підняли міністерство хліборобства і прохарчування, установляючи комісара для молочного господарства. Комісар цей перевів наперед цілий плян у надрейнській провінції; акція дала бажані висліди. Потім комісаріят зліквідовано а цілу його діяльність підчинено новій установі „Державного Стану Кормителів“, де провідником є міністер хліборобства і прихарчування*).

Урядові тому підлягають сьогодні:

1. 18 молочарських кооп. союзів, що об'єднують 3 мільйони продуцентів молока;
2. 8.097 маслярень, молочарень, сметанчарень і звич. сироварень;
3. 98 спеціальних сироварень;
4. 87 спеціальних підприємств, як фабрики кондензованого молока, молока для дітей, молочного порошку;
5. 100.000 купців, що займаються продажем масла, сирів та специфіків.

Молочарські підприємства розділені так, що молочарні з денною перерібною понад 50.000 кг молока належать до Головного Госп. Союзу молочарень, а нижче того числа до дільницьового союзу, а це для того, щоби сильніші молочарні не мали шкідливого впливу на слабші.

Засади організації такі:

1. Продуцент не може з молоком робити що йому подобається, або продавати кому хочеться. Він має призначену молочарню (приватну або кооперативну) або холодильний варстат або міську молочарню;
2. Місто мусить діставати молоко з найближчої околиці;
3. Молочарня має діставати молоко з найближчого оточення;
4. Кожна молочарня мусить мати відповідну кількість молока, щоби її продукційна здібність була вповні використана;
5. Деякі молочарні підлягають замкненню з тих чи інших господарських причин, при чому не дивлячися, чи це приватна молочарня чи кооперативна;
6. В розділі молока зменшено кошти тим, що продавець мусить мати відповідну кількість молока. Приватну доставку молока до домів заборонено, скасовано навіть продаж молока під-міськими молочарнями прямо споживачам;

*) Подібна тенденція підчинити всі справи прохарчування міністерству хліборобства є у останніх законопроектах польської влади, які саме є предметом праці надзвич. соймової сесії. —Ред. К. Р.

7. Осередки спожиття поділено на округи, де крамниці підпорядковано постійним молочарням або розділювачам гуртівникам;

8. Установлено тверді ціни: для продуцента, для гуртівника, для транспорту і для деталічної продажі, отже в л а с т и в о з н е с е н о в і л ь н у к о н к у р е н ц і ю. Встановлено постійний вирівняльний фонд для молока переробленого на масло або шляхотні сири.

Окрім молока приступили до впорядкування справи масла і сирів. В рямці організації взято усі тоді існуючі підприємства, старі і нові. В р.р. 1934—1936 заложено 1200 нових маслярень і сметанкових станиць та збірень молока на холодження. 6300 станиць переорганізовано або змодернізовано в урядженні. Все це коштувало 120 мільонів марок.

По тій реорганізації кількість молока на перерібку піднялася а продукція масла зросла з 2,5 до 3,8 мільонів кг. Масло домашнє („сільське”) зовсім зникло і не збиває ціни. Видача масла консументам відбувається на картки. Німеччина покриває сама 85% своєї потреби масла.

Сконтингентовано також продукцію масла. Зокрема обмежено виріб товстих сирів, щоби збільшити продукцію масла. Відтовщене молоко, яке лишається, перероблюють на промислові цілі (порошок до молока, конденсоване молоко, молочний цукор, казеїна і т. п.).

Спеціальної організації вимагала доставка молока для такого великого консумента, яким є Берлін. Право доставки молока одержали: 982 господарства на терені Берліна (17.000 коров), 105 приватних молочарень, 213 кооп. молочарень. Кожна молочарня одержала точно означений контингент доставки молока по означеній ціні. Коли доставила більше, то за надвишку одержує меншу ціну плюс додаток з вирівняльного фонду Берліна. (Фонд цей твориться складками молоч. підприємств Берліна, на зразок вирівн. фондів при картелях).

Стільки інформацій подає згаданий польський автор, на основі своєї обсервації на місци.

Як бачимо, сучасна німецька молочна господарка живо нагадує т. зв. „Krigswirtschaft”, себто господарку з доби світової війни, коли все було нормалізоване „на картки” і цілий процес торгівлі був під строгою реґляментацією державних органів. Очевидно, що така організація може витримувати пробу лише через короткий час та й то при постійних поправках до неї (прим. не можна здержати цілковито повстанання нових молочарень чи молоч. торговельних заведень, контингенти для окремих заведень не можуть бути вічно однакі, також ціни мусять підлягати постійній ревізії і т. д.).

Якби нім. візирець мав найти поширення також в Польщі, то це не малоби добрих наслідків для краю, а спеціально для укр. молочарства.

Світла й тіні валютного націоналізму.

Дня 6. V. ц. р. виголосив проф. Фелікс Млінарські у Львові виступ на позищу тему. Нижче подаємо хід думок референта:

1. Чому захиталася система золотих валют.

Під валютним націоналізмом розуміють звичайно таку грошову систему, що функціонує незалежно від засад і метод приміюваних у грошовім обороті за границею. Дехто називає таку систему «жермованою валютою» або «маніпульованою» і протиставить її класичній теорії валюти. В поточній мові постулат маніпульованої валюти означає тенденцію визволити краєву валюту від впливів заграничних капіталів — продуцентів золота. Ця дефініція сама собою не підкреслює ще жадних позитивних чи негативних сторінок. Ясніше виступить її характер щойно на тлі порівняння з класичною золотою валютою.

Отже на чім опирається класична золота валюта? Опирається вона на кількох принципах, які сформулював ще Давид Рікардо.

Перша з тих засад домагається свободного карбування монет, друга — необмеженої виміни банкових білетів на золото, третя — свободи при вивозі золота, четверта — найбільше характеристична — це конечність утримати гармонію між рухом золота і скалею грошового обігу, себто, що кожний відплив золота повинен спричинити зменшення грошового обігу, натомисть кожний доплив — поширити обіг гроша. Ця засада тісно звязана з лібералізмом у міжнародній торгівлі. При свободній міжнародній виміні товарів і стислomu перестеріганні вище наведених засад, прихильники теорії золотої валюти сподівалися створити систему, яка функціонувалаби автоматично. В якому сенсі? В тому сенсі, що колиби в якомусь краю рівень цін піднісся понад рівень цін за границею, то автоматично приходить відемне сальдо торговельного білянсу. Дальше по думці рікардівських засад наступає відплив золота, який спричинює зменшення грошового обігу і в консеквенції має знижковий вплив на ціни. З точки погляду рікардизму, зглядно класичної теорії, цього рода система діє автоматично. Власне цей автоматизм становить головну характеристичну рису золотої валюти, надаючи їй характер міжнародного золотого стандарту. Тимто класична золота валюта була синонімом валюти в інтернаціональнім значінню.

Щож одначе сталося з тією концепцією в історичній практиці?

Сказано, що одним з принципів стандарту міжн. валюти була ліберальна торгівля. Одначе світове господарство замість змагати до щораз то повнішого лібералізму, пішло в напрямі протекціонізму. Особливо протекціонізм Злучених Держав Півн. Америки, котрі почали відогравати щораз то більшу роль в світовім господарстві, був чинником, що в особливий спосіб утруднював реалізацію рікардівських засад.

Перша рафа, на якій розбилася доктрина золотої валюти — це поступенний зріст митного протекціонізму і регламентації торгівлі. Друга причина, що станула на перешкоді — це роль короткотермінового банкового кредиту (гроша) в міру розвою банковости а передусім технічних угодінь. Роль короткоречинцевого кредиту незвичайно сильно зросла перед війною, а до свого зеніту дійшла по світовій війні. На чім полягає то явище, яке само по собі є бажане (бо нагромадження капіталів по банках улекулше кредитову діяльність)? Пертурбаційний вплив цього явища полягає на можливості наглих перенесень величезних мас грошей. Так нпр., англійські банки, замикаючи свої сейфи о год. 2. пополудні, позичають на ніч гроші американським банкирам. Радіо і телеграф уможливають перекидати величезні маси гроша без огляду на простір. На думку теорії золотої валюти, рух золота з краю до краю був спричинений змінами в цінах товарів. Наперед мусіла зайти зміна цін товарів, щоби через сальдо торговельного білянсу міг зродитися, такий або інший рух золота з краю до краю. В умовинах сьогоднішньої організації банковости рух золота не є лише функцією цін. Надія зиску перекидає гріш з місця на місце і спричинює рух золота, заки ще змогла зайти зміна в цінах товарів. Так отже міжнародний рух золота зачинає бути вислідною зміни цін короткоречинцевого гроша, — зміни відсоткової

стопи, а не зміни в цінах товарів. Це нове явище є явищем революційним для золотої валюти в її класичнім сформулюванні. Це є друга рафа, що стала на шляху рікардизму.

Це одначе не вичерпує ще проблеми. Колиб тільки ті дві рафи стояли на перешкоді, то при допомозі таких чи інших заряджень, а передусім при кооперації (співпраці) емісійних банків, можнаби знайти середники, які злагіднилиби наслідки тих явищ. На жаль, рівнобіжно до тамтих явищ, крок за кроком, поступенно родилася третя причина до котрої прелегент привязує найбільшу вагу.

Це третє явище — це сціпенілість коштів продукції. З точки погляду теорії золотої валюти кошти продукції є еластичні. Ціни укладаються згідно з правом попиту і подачі. Зрештою кошти продукції — це є ціни, а не що інше. Ціпкість коштів продукції прийшла поступенно й незаметно в цілім світовім господарстві. Якщо йде про ціни сирівців, то вони щораз більше вязані міжнародними картелевими порозуміннями. Робітничі платні — важний елемент калькуляції, є вязані порозумінням поміж професійними союзами і продуцентами плюс інтервенція держави. Відсоток від кредиту, який є також елементом продукції, по своїй природі нееластичний. Приходить до того ще четвертий, незвичайний елемент продукції — оподаткування; воно вже зі своєї природи є ціпке. Податок має ще іншу характеристику рису, яка не мусить виступати, але на жаль виступає завжди, коли надходить господарська депресія, себто спад цін. Скарбові доходи зменшуються і публичні установи підносять податкові ставки, або накладають новий податок. Податки є ціпкі з огляду на те, що про їх висоту рішають закони. Але позатим сподаткування має ще ту характеристику рису, що в тяжких годинах народнього господарства в них проявляються тенденції до росту. Так отже податки, роля котрих зростає з огляду на експанзію публичних бюджетів, докінчили і усанкціонували зціпенілість коштів продукції. Це не могло лишитися без значіння для функціонування класичної золотої валюти в ділянці міжнародньої торгівлі.

2. Що таке маніпульована валюта.

Коли рівень коштів продукції ціпкий, коли експортер стверджує свою неконкурентність за границею, стаючи в обличчі вивозу без зиску, в обличчі страт — він перестає вивозити товар, а це не є байдуже для народнього господарства. Тут уже починається шукання доріг виходу. Коли експортером є сильний картель, то починають продавати за границею зі стратою, яку перекладають на краєвого консумента. Інша метода каже преміювати експорт або обтяжувати імпорт. Найчастіше повстає ситуація, в якій цього рода підзасоби не заспокоюють потреб. Помислові експортери висувають постулат, — який власне потверджує тезу прелегента, що зціпенілість коштів продукції є найважливішою рафою, на якій розбилася класична система золотої валюти — постулат девальюації гроша. Тому, що хочуть бути конкурентними, домагаються звишки цін золота в краєвій валюті.

В практиці це означає маневрування золотом покриттям валюти. Підставова догма класичної валюти — твердість золотого паритету — упала.

В тім місці треба ствердити, що валютотий націоналізм не є витвором теоретиків, котрі людей згори переконали і почали приміювати в практиці свої постулати. Та річ народилася з конечности життя. А та життєва конечність була вислідом тих трьох нових явищ, про які не думав Рікардо — митного протекціонізму, плюс регламентація торгівлі, небувалої ролі коротко-термінового кредиту в міжнародних зносинах і ціпкості коштів продукції, яка убила еластичність цін.

На місце еластичних цін товарів, котрі зіштивніли, висувається ідея еластичних цін золота. Це є хребетний стовп «валютного націоналізму», як валюти маніпульованої.

Концепція валюти маніпульованої є відворотністю концепції Рікарда. Тамта виходила зі становища твердого золотого паритету — або з цін зетатизованого золота і домагалася еластичного рівня цін товарів. Маніпульована валюта висуває постулат стабілізації цін товарів, а маневрування еластичним паритетом цін золота. Друга ріжниця, котра сама собою дедукується з попередньої є те, що в тих умовах не можна говорити про рікардівський постулат гармонії поміж рухом золота і скалею цін. Звідси харак-

теристичною рисою маніпульованої валюти є деяке відірвання від руху золота або знівелювання впливу заграничної фінансиєри.

Третя ріжниця, яка тут насувається є слідуєча. При класичній валюті рівень цін в краю визначала закупочна сила краєвого гроша за границею. При маніпульованій валюті висувається постулат зглядної стабілізації краєвих цін, щоби радше краєвий рівень цін детермінував зовнішню силу гроша, через маневрування еластичним золотим паритетом.

3. Ясні і темні сторінки маніпульованої валюти.

По здефініюванню валютного націоналізму треба застановитися над ясними і темними сторонами тієї концепції.

Приклонники цієї нової концепції заявляють, що цюю методою відривають краєву валюту від диктату продуцентів золота. В тім твердженні про диктат продуцентів золота є дещо пересади. Ця спінія має своє джерело в тому, що люди не орієнтуються в умовах продукції золота. При золотій валюті ціни золота є сталі, зетатизовані монетарними законами. Задля того продукція золота має упривілейоване положення, бо має сталу калькуляційну базу. Підчас депресії ціни зменшуються — кошти продукції маліють, а міра зиску продуцентів золота росте, бо вона є фікс. Колиж госп. ситуація поправляється, кошти ростуть — маржа зиску маліє. В чім отже є заінтересовані продуценти золота, потентати, що є випливам сучасного капіталізму? Хвилево вони заінтересовані у сталих цінах золота, але не конечно. Вони воліють звичку цін золота і тут треба ствердити, що девальюаційні тенденції, пропаговані англійськими економічними органами, були фінансовані продуцентами золота. Продуценти золота не є союзниками класичної теорії золота, бо вони тут радше тратять, ніж користають. Користають вони в тім випадку, коли, як підчас кризи, ціни золота йдуть в гору (в цій кризі на 30%). Якщо приклонники валютного націоналізму твердять, що незалежнюються від посторонного капіталізму, то помиляються, бо продуценти золота воліють валютний націоналізм як класичну теорію.

Маневруючи скалею грошового обігу по лінії державних інтересів, незалежно від припливу зглядно відпливу золота, маніпульована валюта не розв'язує проблеми, котра стала погубною рафою для зол. воліти — а саме проблеми коротко-термінового гроша.

При теорії валютного націоналізму маємо ще до діла з тим явищем, що золото не буде вільне в своїх припливах чи відпливах, а буде підлягати контролі. Девізи узискані з експорту будуть в слабшій темпі, ніж при класичній валюті замінятися на золото. Девізи це не є субстанція, це є тільки право на золото, зглядно на заграничну валюту: процес пореміни девіз на субстанцію є утруднений, а в такім випадку напромаджування коротко-термінових вкладів, отримуваних з заграниці, буде зростати; в парі з тим росте й роля короткотермінового гроша.

Відриваючись від руху золота, валютний націоналізм приносить девізову реґляментацію і контролю торговельних трансакцій. І це є тінь валютного націоналізму.

Стабілізація цін теоретично виглядає приманчиво, одначе в практичній реалізації насуває деякі сумніви. Передусім ціни імпортованих товарів і сирівців відібується на краєвім ринку. Так само ціни, що узискуються за експортовані товари не будуть в калькуляції націон. господарства байдужі. Тому саме ціни імпорту зглядно експорту мусять бути неутралізовані і тут отвиряється поле для таких чи інших реґляментацій, зглядно робиться те, що серед того табору є найпопулярніше — маневрується золотим паритетом. Є краї, що уважали за відповідне обнизити паритет, щоби збільшити в себе ціну золота в інтересі утримання заг. рівня цін. Якщо це робить держава, котра займає домінуюче або принайменше визначне місце у світовій торгівлі, то накидає цю підвишку ціни золота також іншим країям (напр. Англія в 1931 р.). Девальюація в одній державі комплікує ситуацію в інших державах і задля того вони відповідають або якимись рестрикціями, або роблять те саме. Природно, що практичні труднощі не вирішують проблеми. Вони не є аргументами контра — лише задачею, яку належить розв'язати. Мимо того однак це є смуга тіни на екрані валютного націоналізму.

Тепер прелегент приходить до моменту, котрий на його думку є найбільш світлою сторінкою вал. націоналізму, а який на перший погляд видається парадоксом.

Валюта маніпульована, котра в теорії заперечує, або принайменше має претенсії заперечити класичну систему валюти, є більше інтернаціональна від тамтої. Тільки, коли інтернаціоналізм класичної валюти був інтернаціоналізмом позитивним, бо автоматичним і не вимагав жадного міжнародного порозуміння, то інтернаціоналізм валюти маніпульованої є інтернаціоналізмом негативним. Він спричинює державі шкоди і тому накладає потребу міжнародної співпраці.

Валютний націоналізм — і це є його безперечно заслуга — змушує держави до глибокої співпраці, і як теоретична проблема, і як практична дійсність створює мирну атмосферу в міжнародних відносинах.

4. Вигляди на майбутнє.

Оскільки не є можливий поворот еластичності в коштах продукції, або ціні, то в світовім господарстві на довгий протяг часу запанує новий грошовий порядок — система кермованої валюти.

Прелегент особисто не вірить в те, щоби світове господарство цофнулося і створило умовини, потрібні для воскресення класичної валюти. Треба ствердити, що класична валюта є значно ліпша від валюти маніпульованої.

Стоїмо перед добою непевності валюти. Куди гірші обставини для валюти панували від 8-го століття до французької революції. Але найбільший капітал, який і ми маємо до диспозиції — творчість людини — зуміла і тоді знайти способи, які хоронили нар. господарство серед монетарної анархії. Майже тисячу літ, більш торговельні трансакції велися в абстрактних обрахункових одиницях. Колиб не було тих охоронних способів, що неутралізували анархію госп. життя, не був би можливий розквіт світової торгівлі і світового господарства взагалі.

Ми є на порозі нової системи. Винахідлива людина знайде способи, що знеутралізують занадто гострі канти валютного націоналізму. Ті способи знайде вона не у повороті до середовіччя, тільки у поліпшенні розрахункових метод.

Проблема валютного націоналізму є тісно звязана з питанням свободи суспільства і одиниці, бо вільність для одиниці є тим, чим незалежність для народу.

Подав Я. Ц.

КООП. ОСВІТА І ВИХОВАННЯ

Кооперація і приватники на фронті свого шкільництва

Властиво цей фронт не існує, бо дві школи, які маємо, це так жахливо мало, що можна говорити про повну недостачу шкільництва обидвох типів. Одинокі „купецька” гімназія „Рідної Школи” щораз більше займає приватницькі позиції, зрештою робить правильно, з уваги на кольтосальний розвиток купецтва на наших землях. Кооперативний провід знова не бачить іншої дороги для приготування своїх працівників, як всякого рода кооперативні курси, на котрих перешколюється радше дорослих людей, аніж молодь*). А ця молодь доростає і не має рідних шкіл, в котрих могла б набути фахове знання, відповідно до потреб нашого життя.

*) Тоді, як автор писав ті рядки, не було ще заходів РСУК біля оснування кооп. ліцеїв та переміни деяких шкіл на кооперативні.

На терені львівської шкільної округи є 23 купецькі гімназії. В тому тільки одна українська. Немає кооперативної гімназії, зате в Крем'янці на Волині є державна польська гімназія, у Варшаві приватна, удержувана головно заходами „Сполем”. Немає ані торговельного ані кооперативного ліцею з українською мовою навчання.

Одна однорічна школа купецької підготовки в Яворові ледви животіє.

Безумовно, кооперативний і приватницький рух затруднює людей, що покінчили вищу і загальноосвітню школу. Затруднює їх в багатьох випадках на нижчих невідповідальних становищах. А чи це доцільне? Чи не маємо тут до діла з кольосальним марнотравством громадського гроша (на студії) і енергії (на поборювання перешкод)? Чи справді не треба нам шкіл, котрі змалку заправляли б молодь до будучої праці на нашому громадському фронті? Чи це не була б корисніша метода, ніж перевишкіл магістрів філософії та недокінчених богословів?

Здається, не може бути про це двох думок!

Середнє кооперативне і купецьке шкільництво нам дуже потрібне. Воно куди більше потрібне, чим загальноосвітні гімназії. Добування освіти після передвоєнних метод дуже кошовне і непродуктивне. Одначе наше громадянство не хоче тої правди зрозуміти. Не так наші сусіди. Ми вже сказали, що на терені львівської шкільної округи є 23 купецькі гімназії, в тому 1 українська і 2 жидівські. Решта — польські. За винятком трьох — всі вони приватні, всі матеріально добре забезпечені і всі приносять власникам дохід. Треба згадати, що, якщо йде про торговельне шкільництво, то в ньому наступили в зв'язку зі шкільною реформою ревелюційні зміни. На місці давніх торговельно-адміністративних шкіл зорганізовано новітні купецькі гімназії, котрих завданням є приготування майбутніх купців і продавців. Ці школи мусять мати різні робітні, що допомагали б у вихованні й образуванні майбутнього купецтва. В них звертається особливу увагу на доцільний напрямок у навчанні. І ось це приватне шкільництво здобулося тепер в часі кризи на великі інвестиції, улаштовуючи в школах дорогі робітні, тощо. І могло це зробити, бо воно добре забезпечене матеріально. Фреквенція в школах цього типу велика (провінціональні школи мають майже з правила по три відділи першої класи), школи користуються публичними субвенціями з додатків до промислового податку на фахове шкільництво, кошти удержання в порівнянні з загальноосвітніми гімназіями невеликі. Фреквенція Українців і Українок в цих школах також велика. Не помилимося багато, якщо скажемо, що до цих шкіл ходить біля 1000 української молоді. Ці школи майже з правила коедукаційні. Треба ще згадати, що переміна будьякої загальноосвітньої гімназії на купецьку чи кооперативну не вимагає багато заходів, якщо не рахувати становища шкільної влади. Купецькі гімназії, — це той тип фахових шкіл, що в своїх програмах най-

більше нагадує загальноосвітнє шкільництво, ось хочби широким узглядненням загальноосвітніх предметів, що їх знання так дуже потрібне майбутнім купцям чи кооператорам.

Приступаючи до організації торговельного, купецького і кооперативного шкільництва, слідби установити типи тих шкіл і їх розміщення на терені львівської шкільної округи. Типи ці були слідуючі:

1) Дволітні крамарські школи, можливо в кожному повітовому осередку. Ці школи обнімали б приготавляючу класу та класу, що відповідала б однорічній школі купецького вишколу. Побажана була б „кооперація” (співпраця) школи з існуючими в місті українськими крамницями, в яких можна б перешколювати учнів практично.

2) Чотиролітні купецькі гімназії і

3) Чотиролітні кооперативні гімназії. Купецькі гімназії слід заснувати в Стрию, Коломиї, Чорткові, Тернополі, Рогатині, а кооперативні у Львові, Станиславові, Перемислі та Яворові. Це тільки на початок. Звичайно можуть бути деякі пересунення на користь кооперативних гімназій. Це вже буде залежати від цього, хто візьметься за справу заснування цих гімназій. В кожному випадку, хоча ми не є прихильниками стану війни між кооперацією і приватниками, про сполуку купецьких і кооперативних гімназій в одне, як це собі того дехто й бажав би, не може бути мови. Кооперативна ідея і приватницька ідеологія — це вогонь і вода і їх симбіоза у вихованні не довела б до нічого путнього, хіба до скривлення одного й другого виховного ідеалу. Тому стоїмо на становищі розділу: кооперативна гімназія виховуватиме майбутніх кооператорів, купецька гімназія майбутніх купців.

4) Кооперативний і торговельний ліцеї, обидва у Львові, при цих школах належить заснувати однорічні школи кооперативного або купецького вишколу 2. ступня, це значить, для абсолювентів гімназій і загальноосвітніх ліцеїв. Треба ще розважити питання адміністраційного ліцею з банковою і адміністраційною спеціальністю. Безумовно повинно повстати декілька однорічних шкіл адміністраційно-торговельного вишколу. При заснуванні однорічних шкіл купецького й кооперативного вишколу можна б взяти під увагу приватну ініціативу. Такі школи не важко заложити, а можуть вони бути незлим засобом удержання для своїх власників. Щоби урухомити однорічну школу адміністраційно-торговельного вишколу, треба — крім, розуміється, позволення шкільної влади — одної двох саль та кількох машин до писання, при чому можна провадити ще курси писання на машині і курси чужих мов. Фреквенція в більших осередках може виносити 30 до 40 осіб, а рахуючи ще інші курси — багато більше.

Думаю, що існуюча у Львові і майбутні купецькі гімназії в краю повинні зорганізувати доповнюючу науку для

практикантів торгівлі без огляду на їх число. Ця наука мусить бути безплатна і тому учительство купецьких гімназій повинно вчити в цих доповняючих клясах, не побираючи за це ніякої винагороди, хіба що школа матиме на це відповідні фонди. Повинні також ці школи перешколювати купців і кандидатів на купців, так, як це робить одинока наша гімназія у Львові, організуючи вже третій branжевий курс в порозумінні зі Союзом Купців та Промисловців.

З питанням організації кооперативного та купецького шкільництва в'яжеться дуже важливе питання майбутності абсолювентів тих шкіл. Звичайно абсолювент кооперативної школи найде працю в кооперативних установах, імже числа ність. Без огляду на організаційний ступінь кооперативної школи, її абсолювент повинен починати працю від заняття в кооперативі першого ступня й авансувати відповідно до своїх здібностей і вмілостей. Поминаючи практичний стаж, який учень переходитиме в школі, не може бути мови про заняття в повітових чи центральних установах, якщо не перейде він — скажимо — дволітнього чи трилітнього практичного стажу в низовій клітині кооперації. Далі, цього абсолювента треба буде перешколювати на різних практичних курсах. У всіх ступнях кооперативної організації брак торговельних референтів, фахівців з біжових, яичарських, збутових і т. п. В цьому напрямі повинно йти не тільки навчання в кооперативній школі, але також дошкіл на спеціальних курсах. Якщо налагодиться плянове приготування майбутніх працівників, то скоро дійде кооперація до цього стану, що відповідний чоловік буде на відповідному місці.

Схема цього вишколу буде представлятися як слідує:

Рік життя:

13-ий 1-ша кляса кооперативної гімназії.

14-ий 2-га кляса кооперативної гімназії — 300-годинний практичний стаж в кооперативній крамниці

15-ий 3-та кляса кооперативної гімназії.

16-ий 4-та кляса кооперативної гімназії.

17-ий однорічний практичний стаж в кооперативі I. ступня.

18-ий другий рік практичного стажу в коопер. I. ст.
I рік кооперат. ліцею.

19-ий третій рік практичного стажу в кооп. II. ст. Обовязкова участь в спеціальних кооперативних курсах.
II. рік кооперативного ліцею.

20-ий Четвертий рік практичного стажу в кооперат. II. ст. Обовязкова участь в спеціальних кооперат. курсах
III. рік кооперат. ліцею (спеціалізація).

21-ий Військова служба.

22-ий Початок сталої служби в кооперативних установах, відповідно до здобутого знання, здібностей і вмілостей.

Схема вишколу купця представляється в цих задумах ось так:

Років життя

- 13 перший рік науки в купецькій гімназії.
- 14 другий рік науки в купецькій гімназії, 300-годинний стаж в крамниці.
- 15 третій рік науки в купецькій гімназії.
- 16 четвертий рік науки в купецькій гімназії. Наука відбувається в кооперації з практичним вишколом в крамниці. Учень ходить до школи і рівночасно відбуває практику. Різні види подуманої кооперації.
- 17 однорічний практичний стаж в крамниці.
- 18 другий рік практики в крамниці.
I. рік науки в торг. ліцеї.
- 19 третій рік практики в крамниці.
II. рік науки в торг. ліцеї.
- 20 четвертий рік практики в крамниці.
III. рік науки в торг. ліцеї (спеціалізація).
- 21 служба у війську, ев практичний стаж.
ев. практичний стаж.
- 22 служба у війську.
- 23 власне підприємство, дальший практичний стаж або Ви-сока Торговельна Школа.
- 24 т. с., 25 т. с., 26 т. с., 27 т. с.

Для зібрання фондів для відкриття власного підприємства булоби добре пропагувати відповідне речинцеве забезпечення кандидата в „Карпатії” (прим. на 15 літ, починаючи від 13 року життя).

Якщо в щасливому випадку зійдеться забезпеченева сума з посагом жінки і кредитом в банку, можна буде подумати про заложення власної справді гарної крамниці. А за те в 23 році життя не завадить починати від прилавка або й іншої подібної форми торгівлі.

Одно певне, що до кожної праці в торгівлі учень по таким вишколі буде добре підготований практично й теоретично.

Лев Шанковський.



З ЖИТТЯ УКРАЇНСЬКОЇ КООПЕРАЦІЇ**Організаційно-інструкторська діяльність
Окружних Союзів Кооператив**

У 1937 році 25 Повітових, згідно, Окружних Союзів Кооператив zatrudнювали 83 люстраторів і начальників організаційних відділів. В цім обрахунку не узглядено — пропагандистів, пропагандисток, платних і неплатних практикантів, а також не узглядено організаційних даних Союзу Кооп. в Ковлі, який не надіслав відомостей зі своєї інструкторсько-організаційної праці за 1937 рік.

Організаційні і відділи 25 ОСК зужили в 1937 році на організаційну та інструкторську працю — 18.234 днів, що дає в пересічі 730 днів праці на оден ОСК і 220 днів праці на одного люстратора. В 1935 р. на аналогічну працю 27 ОСК зужито 13.424 днів, а в 1936 р. — на 26 ОСК зужито 14.101 день. Отже, в 1937 році організації апарати ОСК виказали на 4.133 днів більше праці, в порівнянні до 1936 р., що дає приблизно 30% зміцнення праці люстраторів у звітнім році.

Праця організаційних відділів ОСК, як і в минулих літах, полягала на всесторонній опіці над кооперативами районів, на підготовці ґрунту під засновання (і саме засновання) нових кооперативів, на відбуттю річних Загальних Зборів по місцевих кооперативах, на перепроваджуванню нарад в справах кооперативного щоденного життя, на улаштуванні кооперативних курсів, свят і т. п.

Як розподілялися витрачені в 1937 році дні на інструкторську та організаційно-люстраторську працю в поодиноких ОСК — показує слідуєче зіставлення, яке одночасово також вказує на силу і організаційну спроможність окружних кооп. центрів, а саме:

ОСК	Витрачено днів праці		
2	від 520	до 300	днів
7	" 300	" 500	"
7	" 500	" 800	"
3	" 800	" 1000	"
3	" 1000	" 1200	"
2	" 1200	" 1400	"
1	" 1400	" 1650	"

З загальної кількості витрачених днів праці ОСК в 1937 р. (18.234 днів) — на переведення люстрацій зужито 6.831 днів, а люстрацій переведено — 2.845, що дає 2,41 дня дня праці на 1 люстрацію. Коли взяти під увагу, що в 1937 р. пересіч днів праці на одного люстратора виносила 220 днів — скваліфікуємо цю працю, як незвичайно жертвенну та дуже утяжливу, що межує з фізичною спроможністю людини.

В 1936 р. при 26 ОСК на одного інструктора припадало до обслуги в пересічі 30 кооператив. При обчисленні пересічі взято під увагу не лише кількість кооп., членів ОСК, але кількість всіх кооп. для загального закупу і збуту (членів і нечленів) в районі. Не взято натомість під увагу райфайзенки, міських та іншого виду кооп., які також (хоч і далеко не всюди) мають під своєю опікою окружні кооп. центри. Коли ж взяти і названі кооп. під увагу — тоді ця пересіч в 1936 р. піднесеться до 34 кооп. на 1 люстратора.

В 1937 р. при аналогічному обчисленні — пересіч кооп. на 1 люстратора виносить вже тільки 26 кооп. (і 30 кооп.-в в другім випадку). Такий стан річей вказує на помітне поліпшення в цій справі.

В поодиноких ОСК ця пересіч кооп.-тив для заг. закупу і збуту на одного інструктора в 1937 р. представляється в слідуєчий спосіб:

О. С. К

1936 1937

Перес. число кооп.-ив
на 1 інструктора

15	17	ОСК виказали пересіч кооп.		на 1 інстр.		в д 20 до 30 коопер.		
8	7	"	"	"	"	"	30	" 40
1	—	"	"	"	"	"	40	" 50
1	1	"	"	"	"	"	50	" 60
1	—	"	"	"	"	"	60	" 75

Наведена табеля показує досить помітне поліпшення в справі навантаженості праці інструкторів в 17 ОСК в 1937 р., натомість 8 ОСК виказують навантаженість праці, що перевищує усталену норму. Над цим повинні належно застановитися кермуючі органи дотичних ОСК і цю перевантаженість зменшити до усталеної норми (25—30 кооп.-ив на 1 інструктора), шляхом збільшення своїх організаційних відділів новими силами.

Цей надмір праці в районах — незвичайно виснажує інструкторів, дуже скоро амортизує їх фізичні сили, не залишає їм вільного часу на доповнення свого власного знання і в цей спосіб залишає їх поза скобками життя, яке не стоїть на місці, а також за певний період такої утяжливий роботи передчасно наближує їх до стану кооп. інвалідів або просто позбавляє життя. Це питання набирає гостроті і великої ваги, коли застановимося над справою заміни старих кооп. працівників новими гідними силами, яких на разі не маємо і не відомо, коли будемо мати.

Перетяження технічною працею в районі, а також різного рода заступства інструкторів в інших відділах ОСК (в 1937 році на ці заступства 10 ОСК витратили 717 днів праці, що дає 72 дні заступства на 1 ОСК) — у великій мірі спричинили різного рода недотягнення в праці інструкторських апаратів ОСК, з яких найголовнішими булиб:

1. Полишення в районах праці ОСК нескооперованих коло 600 громад;

2. щорічне залишення без опіки значної кількості кооп-ив району (в 1937 р. — не переведено ані одної перевірки в 244 кооп-ах, в 1936 р. — в 252 кооп-х для заг. закупу і збуту);

3. брак більшої кількості загально-кооп. довгих курсів, які мають завданням кооперативно освідомлювати маси, а кооп. свідомість, як знаємо, є найпевнішою основою в боротьбі з ріжнородними кооп. недомогами, з яких на перше місце висуваються лядові борги та касові й товарові недобори.

В 1937 р. 16 ОСК не обслужили 244 кооп-и, що дає в пересічі 16 необслужених кооп-в на 1 ОСК або 11.3% необслужених кооп-в у відношенню до загального числа кооп-в для заг. закупу і збуту (членів і нечленів ОСК).

Слідуюча табеля показує, скільки ОСК і в якій мірі завинили, в справі залишення 244 кооп-в без ніякої опіки, а саме:

О.С.К.		необслужені кооперативи			
4	не обслужили від	1	до	5	кооператив
6	"	"	5	"	15
2	"	"	15	"	20
1	"	"	20	"	25
1	"	"	25	"	35
1	"	"	35	"	41

Невистарчаюча опіка з боку ОСК над кооперативами району в значній мірі спричинила повстання протягом звітового року значної кількості касових і товарових недоборів по місцевих кооперативах.

В 1937 р. сконстантовано в 159 випадках касових недостач на 11.731 зл., з яких неполагодженими залишилося 57 випадків на 3.800 зл. (на основі даних з 21 ОСК).

Товарових недоборів в 1937 р. сконстантовано у 882 випадках (43% кооператив для заг. зак. і збуту) на зл. 143.425, з чого не полагоджено 358 випадків на 69.284 зл. (на основі даних від ОСК).

Неполагоджені старі товарові недобори місцевих кооператив (на основі даних тільки 7 ОСК) — виносять зл. 37.442. З огляду на те, що в тім обрахуванні бракує даних від 18 ОСК — ця цифра неполагоджених старих товарових недостач не показує правдивої дійсности. Коли припустити, що бракуючі дані від 18 ОСК будуть відповідати в пересічі даним від 7 ОСК, якими ми розпоряджаємо, — тоді загальна сума неполагоджених старих товарових недостач кооп-в району дала би суму для всіх 25 ОСК у висоті приблизно 150.000 злотих*).

П. Панченко.

*) Про виховно-курсову діяльність окр. Союзів буде в Кооп. Респ. окрема стаття, тому тут її пропускаємо. — Ред.

Як працює наша кредитова кооперація.

1. Зовнішні передумови праці.

Маємо сьогодні такий стан в ділянці української кредитової кооперації в Галичині: централія, 113 українбанків, 548 райфайзенів, 12 інших. Разом 674 одиниць, членів РСУК. В 1937 році прибуло 76 райфайзенів і 1 українбанк (Жидачів).

Зовнішні передумови праці кредитової кооперації, як і всіх інших кредитових установ, що спираються на власних силах, такі: 1. стабілізоване і упорядковане грошове уладження (валюта), 2. сприятливі господарські відносини і достаточна висока дохідність усіх, що чинні в господарському діянні, при недостатку безробіття, 3. правна тугість, розумне і для господарського життя сприятливе законодавство, достаточна строгість законів у справах кредитових, точне й сумлінне їх зберігання і коротке, швидко та не коштовне поступовання при вимаганні вірительностей.

Перша передумова, валютарна, — в наших відносинах здійснена, бо польська валюта, хоча й відірвана від золота, та зішнурована у своїх зв'язках із зкордоном строгими девізовими обмеженнями при забороні вільно торгувати чужими валютами — є всежтаки стабілізована на золотому паритеті. Не знаємо яка буде дальша її доля, але гадаємо, що в добі творення великої центральної промислової округи, яка буде вимагати значних і коштовних привозів з поза кордону та буде фінансуватися також частинно закордонними позичками, а в великій мірі внутрішніми ощадностями, що забиратиме в населення закупочно-консумційну силу може не слід сподіватися валютних експериментів, бо це шкодилоби виконанню інвестиційного пляну*).

Друга, господарська, передумова була донедавна страшенно лиха і для розвитку нашої кредитової кооперації і дуже несприятлива, але як це вже врешті всі можемо загальною констатувати, ці господарські передумови починають помітно поправлятися. Це видно із припливу нових ощадностей до нашої кредитової кооперації. Власне в міру цього, як буде поправлятися господарське положення нашого народу у Польщі, буде також рости та набирати матеріальної сили наша кредитова кооперація. Це вірно в першу чергу щодо селянської кооперації, бо напевно організація збірок ощадностей в райфайзенках піде краще тоді, коли пшениця коштуватиме 26.— зл., аніж тоді, коли вона коштувала 15.— зл.

Найбільш недомагають правні передумови праці кредитової кооперації. Розливчасте, гнучке, часто змінюване і не завжди добре передумане право не може дати кредитовим справам певної та солідної підстави і тому не можна дивуватися, що кредитові справи сьогодні найбільш небезпечний та ризиковний терен. Бо тільки виконання права винно, що вексель — поза солідним торговельним світом — втратив всяку пошану, бо багато довжни-

ків підпису на векслі не респектує, що затягнених зобов'язань можна не виконувати, що в цілої маси довжників нема жадного страху перед екзекуцією претенсій, що тепер можна вести кредитові справи тільки в довіру до солідності та чесности довжника, але майже без надії на допомогу суду, на випадок, якби солідність, і чесність довжника заломилася. Екзеккування претенсій сьогодні таке тяжке, турботливе, довге й коштовне, що в увагу при кредитових справах приходять тільки найкращі петенти, з якими не треба буде йти на судову дорогу, котра для вірителя — при нинішньому виконуванні права є напrawdę хрестною дорогою.

Право про віддовження хліборобів кілька разів змінялося, щораз більше некорисно для кредитової установи і в той спосіб воно виплекало в довжника надію, що вийде ще таке право, що взагалі не треба буде довгів платити. Непередуманість конверсійного права сьогодні для всіх очевидна, бо нащо ж було розкладати на 14 літні рати довг напр. 101.— зл. Але й для більших довгів теж не потрібно аж такого довгого часу. Ці закони дуже докучили передовсім укр. кредитовій кооперації, бо **вона не має кредитів** з державних банків і тому цілий тягар конверзії хліборобських довгів несе сама, мимо того, що ті довги пересічно досить низькі і таких великих полекш довжники не потребували. Не один наш українбанк переходить труднощі в наслідок конверсійних законів, бо законодавець чомусь волів хоронити передовсім довжників, а не кредитову установу.

2. Внутрішні передумови праці.

Внутрішні передумови праці кредитової кооперації такі:

1. відповідний провід; 2. зберігання кооперативних і кредитових засад у праці; 3. добра контролю; 4. постійний та тісний зв'язок кооперативи із своїми членами та з місцевим громадянством; 5. видатна організація капіталів.

Проблема проводу вічно у нас актуальна. В українбанках маємо три роди провідників: Перша — це провідники, що були потрібні й добрі, коли треба було установу з нічого організувати і розвивати, а стали непридатні та неvigідні тоді, коли установа змогутніла, розрослась та переросла інтелектуальні, ділові і технічні можливості цих провідників. Для них ця установа вже завелика, а що є огляд на минулу працю провідників, то звідси впливають труднощі для установи, її дальший розвиток гальмується.

Інша група провідників — це люди технічно й ділово досить підготовані до банкової праці, але без таких особистих якостей, які дають установі розголос і впливають на те, що до неї прибувають вкладки. Це бувають люди хоча й працьовиті, але за мало авторитетні, за мало знані й цінені, які поза діловою працею не всилі установи гідно репрезентувати.

І врешті третя група провідників — люди, що побіч інтелектуальної сили й фахової здатності мають ще й авторитет та ре-

презентативність, що виходить на добро установи. На жаль, та група найменша.

Ця характеристика провідників кредитової кооперації відповідає також сільській кооперації, тільки очевидно у дещо звужених розмірах.

Зберігання кооперативних і ділових засад у праці кредитової кооперації не завжди бездоганне і повне. Скільки ще буває випадків, що ізза незберігання цих засад кооператива попадає в труднощі організаційного, матеріального чи опінійного порядку! Недостаток або фрагментаричність кооперативного і ділового вишколу працівників кредитової кооперації трапляється ще досить часто, а звідси випливають також всі інші недостатки, що перешкоджують кооперативі ширше розвинутись. І навпаки — добре розвиваються ті кредитові кооперативи, яких провід повні застосовує кооперативну ідеологію і кредитову мудрість.

Добра й ділова внутрішня контроля в нашій кред. кооперації ще не всюди вжилася, бо або бракує члена контрольних комісій відповідного знання, як контролі переводити, або трактується ця справа злегка і по товариськи, приписуючи їй більше формальне значіння.

Постійний та тісний зв'язок кооперативи із загалом своїх членів та місцевим громадянством це така важна справа, що без неї неможливий не то розвиток, але й існування кредит. кооперативи. Вона ж мусить мати доволі грошей до обороту, а щоби дістати гроші мусить мати між людьми повне довіря, бо лиш воно є силою, що притягає гріш до установи. А це довіря мусить виростати зі свідомости, що громадянство, члени і кооператива, то одна цілість і власне кредитова кооператива є покликана до того, щоби організувати кредит для місцевого громадянства, чого не можна досягнути іншим способом, лиш так, що частина зложить гроші у формі вкладок, а друга частина дістане їх у формі позичок. Довіря до кредитової кооперативи має вкладник тільки тоді, коли бачить у її провідників побіч ділових ще й моральні кваліфікації, а попри то бачить постійне старання навіязувати й втримувати з громадянством та своїми членами живий контакт і порозуміння. В цьому контакті вся сила кредитової кооперативи.

3. Мобілізація капіталів.

Мобілізація капіталів — це проблема, що її немало наших кред. кооператив не вміє й досі розв'язувати, помимо того, що це перша справа в їх праці. І факт, що фінансова сила нашої кооперації така мала і для нашого господарства невиспачаюча, має коріння в тому, що кооперація ще дотепер не найшла способів, визбирати великі чи малі грошові капітали серед свого народу і запрягти їх до чинної служби. Ніяк не хочемо обезцінювати дотеперішніх досягів в цій області декотрих наших кредитових станцій, які тут і там працюють дуже гарно, одначе правда всеж-

таки лишається правдою, що наша кредитова кооперація ще не визбирала народніх грошей, бо в своїй масі має їх ще надто мало, багато менше, аніж є на правду наші можливості під цим оглядом.

А треба завжди мати на увазі, що ощадности місцевого населення, серед якого кооператива працює, це **єдине джерело її оборотового капіталу** і якщо воно не видатне, то не видатна мусить бути і кредитова діяльність кооперативи, а це практично значить, що вона не може мати значіння в організації кредиту у своїм районі діяльності. Тяжко повірити, щоби в нашому народі були лиш такі дрібні суми капіталів; коли вони більші, а не є в нашому кредитовому апараті, то не без вини він сам, бо не проробив дороги до себе для працюючих та ощадних наших людей. У початкуючих, а через те й слабих українбанків і райфайзенік справа збірки ощадностей це справа їх буття, бо ні уділи ні тим паче запасні фонди не можуть вирости до більших розмірів без широкої вкладкової діяльності, що на ній спирається позичкова діяльність.

Щоби образ ощадностевої діяльності нашої кредитової кооперації трохи прояснився, слід зазначити, що сума вкладок зростає. Українбанки мали вкладів в р. 1936 — 3,674,889.—, в р. 1937 вже 4,662.896, отже збільшили свою суму вкладів о 987.907.—. Райфайзенки мали вкладів в р. 1936 — 1,417.169.— зл., в р. 1937 — 1,796.655 зл., отже збільшили свою суму вкладів о 379.486.—. Разом збільшились вклади в обох типах кооператив о 1,367.393.—.

Цей приріст сам по собі зовсім не малий, бо виносить 25% суми вкладок з попереднього року і цього не тільки не можна маловажити, але треба відзначити, як видний успіх у вкладковій діяльності. У нас з міліонами справа не легка і механічне порівнювання стану наших вкладок зі станом вкладів інших національних кооперацій треба переводити обережно; господарські та соціальні відносини наші не ті, що в других. Коли польська кредитова кооперація, що працює побіч нашої на трьох східно-галицьких воєвідствах виказує суму вкладів зл. 12,467.689, а наша без централі тільки 8,172.377.—, то це порівняння не виглядає для нас так дуже зле. Воно може робити на декого вражіння нашої меншої сили, але при такому порівнанні треба мати на увазі, що вкладки у нас прибувають значно сильнішим темпом, аніж в польській кооперації. І власне в цьому постійному наростанні вкладів вся наша надія, весь задаток сили нашої кредитової кооперації. Хоч і турбує нас слаба ощадностева сила наших райфайзенік, але коли дивимось, що вони нотують приріст вкладок по пів міліона в рік, то і цю суму треба відповідно оцінити. Ми свідомі того, що грошова сила нашої селянської маси без порівняння більша, аніж сума вкладів райфайзенік, однак райфайзенки на селі мусять поборювати багато різних перепон, найчастіше психічної натури, які здержують селянську

масу від вкладання грошей. Отже райфайзенки сповняють безумовно піонерське завдання, коли іде про організацію вкладів на селі і зможуть дістати вклади тільки тоді, коли викажуть повну діловитість в орудуванні грошми, коли докажуть, що організація селянського кредиту це вияв солідарної самодопомоги селянської маси і коли дбайливо зберігатимуть таємницю вкладів, що для селянського вкладчика важна справа. Попри це слід мати на увазі, що для організації вкладів треба організаторів, таких, які були в Білім, в Іванкові, в Ляцькім, в Боянці, в Дидятичах і т. д., і т. д.

4. Потрібна концентрація капіталів на горі.

Кредитова кооперація організує кредит і грошевий обіг, так як молочарська організує молочне господарство, закупочно-збутова і споживча організують — продажу товарів і сільських продуктів і т. д. Наші українбанки й райфайзенки вже з тим освоїлися, що широкі народні маси мають вливати до нашого кредитового апарату свої ощадности, з уких цей апарат зорганізує кредит для тих творчих, працьовитих та ініціативних груп, що кредиту потребують. Гроші не можуть іти з верхів до низів, бо на верхах їх потрібно безпорівняння більше, ніж ці верхи мають, тільки мусять іти з широких низів до верхів, де є змога більшими грошми робити більші діла. Що „Суспільний Промисл“ купив фабричний об'єкт, про те знає вся суспільність, але що гроші на те позичив Центробанк, то знають тільки декотрі. Що РСУК купив дім, то кожний бачить, але що поважну часть грошей позичив Центробанк, то це не всім відомо і т. д., і т. д. Сьогодні ми в такому стані, що побіч великої маси малих річей, маємо деколи змогу робити й великі річі, що вимагають більших сум, які може дати тільки концентрація грошей на верхах кредитової кооперації. Але й низові кооперативи мають організувати кредит, тому ставимо справу так, що збирання вкладів має бути таке інтенсивне, щоби вони і самі мали подостатком грошей і значну їх частину пересували до верхів. І то так райфайзенки, як і українбанки. Часом тільки з трудом засвоюють собі цю засадку декотрі провідники райфайзенки, які надіялися на банківський кредит, як підставу їх позичкової діяльності. Велика їх помилка в тому, що надіються на кредит, якого ми не маємо та не будемо мати і тому мусимо будувати нашу кредитову кооперацію на засаді самодопомоги, яка бере на увагу наперед інтензивну збірку ощадностей, а щойно потім активну позичкову діяльність.

В тому місці натрапляємо на справу відношення всієї української суспільности до кредитової кооперації. Український громадянин повинен знати про нашу кредитову кооперацію найменше таке:

що вона майже єдина у нас форма організації кредиту,
що вона організує кредит для нашої господарської розбудови,
що всі ощадности слід нести тільки до наших кредитових кооператив,
що вони на час і на бажання виплачують вкладки,
що кожний чоловік повинен бути у зв'язку зі своєю кредитовою кооперативою і уважати її дорадником у грошових і кредитових справах,
що в неї можна дістати кредит на господарські цілі,
що зятягнений кредит треба точно сплачувати, бо на кредитову поміч чекають другі члени.

що вона полагоджує всякі платничі орудки на доручення і на рахунок комітента скорше і дешевше, аніж це зробив би він сам,

що треба бути на Загальних Зборах своєї кредитової кооперативи, щоби впливати на напрям її праці.

Наша суспільність не може нарікати, що кредитова кооперація не вчас виконувала свої зобов'язання що до виплати вкладок, бо нам відомо тільки кілька випадків, що ко-ви мали труднощі з виплатою вкладів. Кредитова кооперація помимо важкої кризи вкладки точно виплачувала і свій кредитовий престиж заховала вповні. З другого боку цякладаюча суспільність має право й змогу впливати на те, щоби до управ кредитових кооператив входили тільки найкращі люди, що своєю діловою здатністю не захитають довіря вкладчиків. Ці провідники в україн-банках не мусять бути місцеві люди, навпаки треба, щоби вони були немісцеві, бо не матимуть ніяких зобов'язань супроти місцевих людей, отже будуть в діловій праці зовсім незалежні і справедливі.

5. Характер позичкової діяльності.

Позичкова діяльність є другою половиною проблеми організації кредиту, а закон і статут висувають її навіть на перше місце. Що до своєї ділової сторінки, то позичкова діяльність безумовно тяжча від інших активних чинностей, що їх веде кредитова кооперація.

Не зашкодить поробити декілька критичних завваг до позичкової сили нашої кредитової кооперації. Згори зазначаємо, що не будемо її недоцінювати, бо добре розуміємо ту мурашину працю, що її вложили провідники кредитової кооперації на місцях коло відбудови старих кредитових станиць, які майже були зруйновані повним обезціненням гроша в часі великої війни, і коло будови нових кредитових станиць, що творилися з далеко більшим трудом, аніж інші види кооператив. Адже ж лекше було будувати закупочні кооперативи, бо купно і продаж товарів чи збут продуктів іде звжди, без огляду на те, яку ціну мають гроші, а саме товарове майно не обезцінюється з обезціненням грошей. За те кредитову кооперацію в часі валютного розвалу чи хаосу взагалі не можна вести, бо валютні справи сильно врізуються в процес ощадности, в позичкові справи і майно, якого виразником є тільки гроші, а не річі. Тими словами хочемо зазначити

трудности, що їх мала кредитова кооперація при своїй відбудові і дальшій будові. Але ці завваги не можуть стримати нас від ствердження, що назагал позичкова сила нашої кред. кооперації ще дуже слабенька, і нею не маємо ще змоги зайняти домінуюче становище в кредитових справах на нашій території. Ще аж надто багато є слабеньких українбанків, що для свого району — звичайно судової округи — не можуть мати значіння.

Тяжко означити, яку позичкову силу повинен мати пересічний українбанк, бо це залежить від господарського життя його району, але всежтаки можна твердити, що коли українбанк не має бодай 50.000.— зл. на позичках, то треба вважати його за зовсім слабу установу. Минає вже 14 літ, як наші українбанки відновили діяльність, а ще й досі не витворився певний, виразний тип українбанку з немалою сумою позичок. Є сильне розбиття в цифрах і помітної переваги якоїсь групи що до сили позичок в українбанках годі найти. Треба зробити хіба такий висновок, що тип українбанку стабілізується на досить низькому рівні, бо є аж 73 українбанків, що їх позичкова сила не переступає суми 50.000.— зл. Цей рівень рішучо за низький і тому дальша праця наших українбанків мусить змагати до того, щоби цей рівень типу помітно піднявся. Коли добре оцінювати наші кредитові потреби і коли брати на увагу бажання витискати з нашого господарства чужий кредитовий апарат, то треба би сказати, що опанувати кредитові справи у нашій судовій окрузі міг би тільки українбанк з позичковою силою коло 200—300 тисяч зл. і це повинна бути сила нашого типового українбанку. У значній перевазі, до цього типу нам ще досить далеко, хоча ця справа не така неможлива, якби декому здавалося.

Так само витворюється у нас за низький тип райфайзенки, бо грубо переважаюче число райфайзенок має позичкову силу нижчу як 10.000.— зл., хоча цю суму слід уважати нормальною позичковою силою райфайзенки. Правда, що ще не можна говорити про стабілізацію райфайзенського типу, бо тут відбувається виразний рух до гори, але темпо цього руху і число зайнятих цим рухом райфайзенок покище не дає нам підстав до особливого захоплення. А проте треба доказати, що цей рух таки на правду є. Сума позичок райфайзенок в р. 1936 була 2,3778.666.— зл., а в р. 1937 згідно з неповними ще обчисленнями є зол. 2,778.467, отже приріст суми позичок є кругло 400 тисяч. Імовірно буде він більший, але це буде видне щойно тоді, коли матимемо білянс всіх райфайзенок.

Також українбанки збільшують свою суму позичок, бо в р. 1936 мали їх на зл. 5,874.029.—, а в р. 1937 мали зл. 6,900.989, отже сума позичок збільшилась о 1,026.960.— зл. Такого приросту в наших скромних відносинах не можна недоцінювати і власне в цьому, коли мова про українбанки, лежить вся наша надія на будуче. Гірше тільки те, що приріст є сильніший у самих

більших і найбільших українбанках, а в найслабших той приріст дуже малий.

Очевидно, що порівняння суми позичок нашої кред. кооперації з польською, яка працює на нашій території, не говорить на нашу користь, бо ця остання має суму позичок зл. 40 і пів мільона, — тоді коли в нас вона є зл. 12,535.000.—. Але не вільно нам забувати, що наша кооперація працює поза власними капіталами майже виключно вкладами, тоді коли пол. кооперація побіч 12 міл. вкладів має аж 18 міл. кредитів. Особливо в рільничій польській кред. кооперації широко розлились кредити, бо на 6 і пів міл. вкладок цей тип кооперації має аж поверх 10 міл. кредиту. Ці порівняння виказують, що хоч ми ще далеко не є домінуючим чинником в кооперативному кредиті, на терені трьох наших воєвідств, то всеж не можна змаловажити і наших дотеперішних досягнень в області організації кооп. кредиту.

Довжником української кред. кооперації є в першу чергу хлібороб, і то в райфайзенках виключно, а в українбанках у значній перевазі. Цей факт надає нашій кооперації селянського характеру. Варто отже приглянутися характерові нашого довжника, його платничій силі та платничим звичаям, словности та способи полагоджування чи обслуги кредиту. Спосіб сплачування позичок — належить до найважливіших справ у кред. кооперації, бо добре сплачування додає рухливості позичковій діяльності, а лихе параліжує її. Український довжник був до часу кризи назагал добрим, сумлінним і ретельним довжником, що допильнував своїх зобов'язань і сплачував їх досить старанно. Правда, що жили ще тут і там спогади про часи грошового розвалу, в яких довги віддавалося якоюнебудь дрібницею; але коли провід кооперативи тримав туго в руках позичкові справи, то довжники не зле платили. Щойно госп. криза підорвала платничу спроможність довжника, а маніпуляція валютами зродила в довжників надію, що сплатять свої довги гіршими грошми. Врешті конверсійні закони примусили установи короткотермінового кредиту замінити свій кредит на довгий, бо 14 літній термін. Все це довжника у високій мірі деморалізувало так, що велика частина довжників тільки дуже нерадо заключувала конверсійні договори, бо звжди сподівалася, що прийде ще якась більша полекша і довгів може не треба буде платити зовсім. Надмірні і навіть непотрібні полекші для хліборобів з дволітнім стриманням перших мінімальних сплат довели до того, що в перших часах довжники дуже часто не хотіли платити навіть самих тільки, дуже обнижжених відсотків. Чимало є випадків, що довжники взагалі можуть платити, бо мають гроші, але не платять, хіба самі відсотки, і отверто заявляють, що „користають з права неплатити". В той спосіб витворилися два типи довжників: „старі" і „нові", при чому навіть ті нові, що позичали значно пізніше, по всіх конверсійних справах, чуються покривдженими, що мусять платити, бо дивляться на тих, що не платять.

Сплачування позичок і вчасне плачення відсотків треба за-
раховувати не до матеріальних, а до моральних прикмет довж-
ника і коли кред. кооперація має сьогодні не мало поз. залегло-
стей, то це доказ, що моральна вартість нашого довжника по-
мітно обнизилась. З залеглостями в позичках іде тепер завзята
боротьба, а в її висліді залеглості меншають, хоч і дуже поволи.
Українбанки мали в р. 1936 40% залеглостей у позичках, а в році
1937 19%. Висота, як на установи сільського кредиту, де люди
себе зблизька знають — дуже висока і спадає тільки дуже по-
воли. Боротьба з лихим плаченням позичок далеко тяжча, ніж
боротьба з лядовими боргами, бо боргів можна не давати і так
повинно бути, а позички кредитова кооператива мусить дати, бо
це її завдання. Щож має зробити, коли довжники не хочуть пла-
тити?

Конверсійних позичок є сьогодні на 3,770.000.— отже кругло
30% суми позичок кредитової кооперації. Польська кредитова
кооперація має їх дещо більше, бо аж 42%, але там ця справа
бодай о стільки краща, що вони разом з позичками сконцентру-
вали свої банкові кредити. Ми цього не могли зробити, бо кре-
дитів не маємо.

Мала частина позичок в укр. банках припадає на ремісників,
промисловців і купців, хоча українбанки працюють в місті і радо
давали би кредит для міських господарських груп. На жаль в біль-
шості наших малих містечок ці групи такі слабонькі, що дотепер
їх векслі могли зайняти місце в українбанку тільки на 4.3%.

Українбанки дають кредит майже виключно на підклад
вексля. На скільки нема потреби векслів реесконтувати, то
вони весь час не міняються, бо важні 3 роки від дня платности,
а за цей час в доброму українбанку позичка мусить бути спла-
чена.

Дуже мало буває в українбанках скупу чи есконту ділових
векслів, що походять з доконаного товарового обороту. Недиво,
бо ж ділові купецькі векслі можуть з правила мати тільки торго-
вельні гутрівники, або промисловці за проданий товар чи продукт.
Гуртівників у наших містах мало, а тому й ділових векслів в укра-
їнбанках небагато, хіба, що за діловий вексель уважати вексель
крамничного покупця, або ремісницького клієнта, то тоді їх мо-
гло би бути більше і справді декотрі українбанки такі векслі ес-
контують.

Кредит в українбанках триває переважно кілька літ, хоч
формально не повинен бути довший, як два і пів року.

Ціна кредиту: 10%, подекуди (рідко) 9% і ще деякі дрібні
додатки, з яких українбанки резигнують тільки при виразній за-
бороні РСУК. Кредит в райфайзенках в більшій частині на підклад
векслів, в меншій на підклад довгової розписки. Не маємо при-
чини проганяти вексля з райфайзенки, хоча признаємо, що дов-
гова розписка з точно означеними сплатами
довгу могла би вже бути уведена до наших рай-
файзенек, як дуже догідний документальний підклад по-

зички. Кредит сплачується в райфайзенці два роки, але є чимало райфайзенок, що час сплати непотрібно продовжують поза два роки. Ціна кредиту 10%, подекуди 9, 8%, а навіть (дуже рідко) 7%. При тім обов'язково щось ще на адміністрацію, з чим дуже бореться РСУК.

Висота кредиту усюди назагал невисока; в райфайзенках переважно до 100 зол. в українбанках переважно до 300 зол. з нечастими відхиленнями до гори, однаке рідко вище як 500 зол.

Є законом дозволені банкові чинности, що їх наша кредитова кооперація не виконує, або тільки в частині виконує. Це купно та продаж дозволених цінних паперів, видавання чеків і акредитивів, dokonування вplat і виплат на рахунок третіх осіб і припинання до переховування різних вальорів. Купном та продажем цінних паперів не займаються наші українбанки тому, що українське громадянство майже не має цінних паперів і так нема для українбанку причини та спонуки таку торгівлю паперами вести.

Видавання чеків, якими диспонується сумами на біжучому рахунку, починає в декотрих наших українбанках вживатися, але лиш в міру того, як в банку є відповідна клієнтеля, що потребує користатися біжучим рахунком і знає функцію та призначення чеку, як платного засобу.

Акредитиви у правильному розумінні в наших українбанках не бувають і то ані особисті, ані документарні. Нема їх тому, що наш торговельний світ їх досі не витворив.

Dokonування вplat і виплат на рахунок третіх осіб починає теж заводитися й вживатися, а спонукою для цього роду банкових операцій є наша кооперація інших видів, яка має всякі розрахунки між собою, і тому посередництво в тих розрахунках взяв на себе Центробанк з українбанками.

Переховування депозитів можливе лиш там, де є відповідна клієнтеля з такими депозитами і де українбанк має відповідні приміщення та технічні улаштування на забезпечені сховки. Не маємо дотепер таких українбанків, що приймали би депозити.

Іще одної, законом дозволеної чинности наші українбанки не виконують. Не заступають операцій Банку Польського, головню його великого інкаса векслів, але тільки тому, що не знаємо випадку, щоби Банк Польський передав нашому українбанкови заступство на інкасо векслів, хоч ці речі наші українбанки бездоганно полагоджують. Інкасо буває у нас звичайно з доручення переважно наших а також жидівських банків, які мають векслів до інкаса дуже багато, а то зі скупку від жидівських фабрикантів і гуртівників за продані товари.

6. Відношення до центр. каси, державних банків та інших кооп. установ.

Кредитування в самій кредитовій кооперації спирається на таких засадах: Центробанк дає кредити українбанкам на підклад їх позичкових векслів. Цей кредит потрохи обмежується

бо досвід показує, що на кредиті не можна розбудувати українського банку, а сам він не завжди пильно та витривало організує місцеві ощадності, коли має подостатком кредиту. Центробанк не дає кредиту райфайзенкам, бо це було би недоцільне тому, що райфайзенки мають масово вибірувати народні ощадності і частиною самі користуватися, а частину переливати далі до гори, бо такий є у нас напрям переливання грошей. Не можна сільських кредитових кооперативів будувати на банківім кредиті, коли хочеться, щоби вони були організаторами місцевих грошей. Деякі райфайзенки дістають тільки приділи часового кредиту під застав збіжжя, але цей кредит приходить з Банку Рільного з малих сумах і не є так дуже популярний.

Відношення укр. кредитової кооперації до державних банків, Банку Польського, ПКО і інших акційних банків можна формулювати так:

Від державних банків, Банку Польського і ПКО ми потребували би кредиту на розбудову нашого господарського життя. Цього кредиту не розкинули би ми по цілому нашому кредитовому апараті, тільки ужили би його на більші річі, якими тепер займаються інші види кооперації. Стоїмо на становищі самодопомоги, але не на становищі самовистарчальности, бо кредити з державних банків походять переважно з державного бюджету, до якого і ми вливаємо не меншу пайку, отже не маємо причини зрікатися тих кредитів*). Банк Польський є установою загальнодержавного значіння, є джерелом кредиту, бо веде емісію банківотів, отже до цієї інституції теж повинні ми мати доступ. ПКО збирає на нашому терені вклади, і коли підсилює кооперацію кредитом, то і нас ця поміч не повинна би минати. Так розуміє цю справу наша кредитова кооперація, тільки на жаль так цієї справи не розуміють згадані банки і нам кредиту дають дуже мало, хоч польська кредитова кооперація на нашому терені має його на багато мільонів.

У нас з кредиту у вичислених банках користають Центробанк, дещо Дністер, небагато Станиславів, мало Дрогобич, ще менше Тернопіль — от і все. Ми завжди ідемо по лінії самодопомоги, бо ця дорога добра за всяких обставин, але не маємо потреби обмежуватися до власних сил, коли вони за малі, а потреби наші за великі. Ми дійшли до того, що наш кооперативний підпис на векслі абсолютно солідний, може солідніший, аніж неодного великого клієнта згаданих у горі банків, а коли ж нашого векселя не приймають до есконту наприклад в Банку Польським, то це з причин, що з господарством не мають нічого спільного.

З акційних банків для кред. кооперації приходить в увагу майже тільки наш Зем. Банк Гіпотечний, що виявляє добру волю співпрацювати з нами, на умовинах вигідних і для нього і для нас.

*) Уважаємо цю справу дискусійною. Назагал, держ. кредити не виходять кооперації на здоровля. На це можна навести багато прикладів. — Ред.

Відношення кред. кооперації до кооперативів іншого виду виявляється в організуванні щоденної співпраці і у взаємній піддержці, яка потрібна усім видам кооперативів. Кредитова кооперація переймає завдання і щораз більше грає роль **банків для інших видів кооперативів**, який має доставити грошей, що їх потрібно чи то на ведення збуту с.-г. продуктів, чи на деякі загально корисні інвестиції, чи на звичайне ведення торговельних справ. Крім того кред. кооперація веде полегоджування розрахункових справ інших видів кооп., та полегоджує платничі орудки, бо в той спосіб розрахунки переводяться гладше, скорше й дешевше. Уводимо для цих справ біжучий рахунок і чек, як найдогідніші зверхні форми взаємин і найважлиший інструмент плачення. Колиб кред. справи цього вимагали, то дуже правдоподібне, що найважливіші наші українбанки, які тепер є установами дрібного кредиту, позбудуться цього характеру і перейдуть на більший кредит. Очевидно це буде тільки для кооперації, бо для індивідуального, приватного кредиту сьогоднішня норма 2.000.— зл. вповні вистарчає і не маємо українбанку, що дававби аж такі високі позички фізичним членам.

Добре є наладжана співпраця з молочарською кооперацією, яка зробила собі з Центробанку централю для льокат своїх інвестиційних фондів і звідки також ідуть кредити на інвестиції в молочарнях, при чому відсотки від льокат і кредитів нормовані дуже вигідно і для Центробанку і для молочарень, що користуються кредитом.

Добра співпраця іде тепер також зі союзами закупочно-збутової кооперації, які постійно розростаються і тому потребують завжди більше грошей, аніж їх мають. Кредитова співпраця зі союзами має великі можливості і кред. кооперація на таку співпрацю піде, хочби мала навіть сильно обмежити кредит фізичним особам, бо творчий груповий кредит є більш оправданий, ніж не все творчий індивідуальний кредит.

Організаційна опіка в кредитовій кооперації виглядає так: 29 українбанків перебрало опікунчі обовязки над райфайзенками своїх районів. Передтим ці обовязки виконували Окр. Союзи, але українбанки за спонукою РСУК взяли ці справи у свої руки. Лиш там, де українбанк покищо не здатний опікуватися райфайзенками, організаційну працю для них ведуть і далі кооперативні союзи.

Організаційна робота українбанків може і не є ще така, як повинна би бути, бо не всі українбанки мають змогу люструвати райфайзенки так, як це роблять в зак.-збутових кооперативах окр. союзи, але всежтаки українбанк може дати фахові вказівки і зайнятися життям райфайзенки бодай настільки, щоби вона при добрій управі добре працювала.

Трудність орг. опіки українбанків в тому, що їх ділові звязки з райфайзенками не такі тісні, як інших кооперативів зі своїми союзами, і тому не завжди є змога покрити організаційні кошти,

коли би ця організаційна праця мала бути така всебічна та видатна, як в кооперації закупочно-збутовій.

Центробанк перебирає ролю організатора у відношенні до українбанків, бо і тут є справи, які вимагають одноставного практикування, пильного нагляду, а крім того ЦБ має на меті затіснювати свої звязки з українбанками, впливати на напрям їх праці і дбати про відповідну обсаду проводу українбанків. Ця остання справа не звичайно важна і — як досвід показує — не можна лишати її до вирішення самим тільки місцевим чинникам, які часто мають за вузький розгляд і перегляд. Обовязком ЦБ мусить бути також втримування орг. звязку з укр. кред. кооперацією на наших північно-західніх землях, що поневолі опинилися в чужих союзах. Той звязок мусить бути втриманий, а лиш ЦБ це може зробити, бо українбанки з цих земель є його членами, отже має формальне право контактуватися з ними.

7. Закінчення.

Ідемо до цього, щоби наша кооперація могла бути для нашого господарства джерелом не тільки вигідного, але і дешевого кредиту. Значна більшість кооператив побирає сьогодні 10% від позичок, хоч бувають щораз частіше кооперативи, що обнижують відсотки від кредиту.

Маємо безперечно обовязок побіч самої змоги кредиту дати нашому членові-довжникові ще дальші вигоди і то або у формі дешевшого кредиту, що у світі найчастіше практикується, або у формі відсоткових зворотів, що у світі практикується рідше. Коли ж цього не можемо зараз масово зробити, то на перешкоді тут стоїть скупість наших оборотових фондів, якими тяжко господарити так, щоби і кредит був дешевий і кошти завідування не розсадили нам бюджетів та не захитали білянсової рівноваги. При скупості фондів — кошти завідування в українбанках є пересічно скромні, отже не можна робити нам заміту, що створюємо можливість іскування працівників надмірним коштом членів кооператив. Всеж таки ідемо до нижчих відсотків, а це уможливорює нам зробити і відсоткова політика влади, що розпорядками наказує обнижувати відсоткову міру від вкладок. Зокрема райфайзенки можуть спокійно перейти на відсоткову міру 8%, бо теперішніх 10% для селянського довжника на правду забагато. Проблема вигоди, яку повинна робити кредитова кооператива своїм членам, ще у нас теоретично не вияснюється, а практично не здійснюється і може це є також одна з причин, що члени не чуються міцно й постійно звязані з кооперативою, та в частих випадках по сплаті позички покидають її. Звязок кооперативи з членами — у нас за слабкий.

Справи кредитової кооперації вимагають постійної дискусії, а тому добре зробив Центробанк, що почав видавати орган для ощадности і кредиту під назвою: „Кредитова кооперация”. Треба тільки, щоб процівники кредитової кооперації

з місць надсилали цьому органу свої практичні помічення та завваги, відомости та звіти, бо тільки за тої передумови цей орган буде не тільки теоретичний, але й практичний, то значить буде з практичної діяльності кред. кооперації робити відповідні висновки і буде цю працю правильно навітлювати.

Але справа звязку з кред. кооперативами не така легка, бо провідники цих кооператив дещо за тяжкі і хочуть усе готове діставати зі Львова.

Поза кредитовим органом не маємо на жаль кред. літератури і тому дуже багато питань з області кред. кооперації не находить у нас книжкового опрацювання і навітлення, а це утруднює практичну працю, бо деж врешті решт пересічний кооператор має змогу основно теоретично познакомитися з проблемами кооперативного кредиту, коли нема книг. Недостаток такої спеціальної літератури сильно обнижує видатність праці кооперації, головно в організаційних справах, бо кожна голова думає по своєму і кожний робітник іде своїм шляхом, що не завжди приносить у праці добрі результати.

Ілярій Ольховий.

З КООПЕРАТИВНОГО СВІТУ

Кооперативний рух у Китаю.

Китай ще до нині лишається аграрною країною; без змін пеховуються там теж старі форми господарства. Хлібороба там ще й нині шанують більше, як купця, принаймні в теорії. За хліборобом іде ремісник, зі своєю старою цеховою організацією.

Навіть цісарі Китаю, коли скидали зі себе монарші ризи, бралися за плуг і орали.

Вже на сотню літ до народження Христа, китайська влада завела паперовий гріш; тим вона хотіла відзвичаїти людей від вживання золота й срібла, вважаючи їх оманним багатством. Срібло й золото могло би відтягнути людність від правдивого джерела багатств — землі. Часто на приказ з гори замикали копальні золота й срібла, заказували копати шляхотне каміння; з другої сторони держава підпирала добування міді, олова й заліза.

У многих ділянках Китайці перевищили вже інші народи. Вже перед Христовим народженням знали вони друкарську штуку. Також перший комуністичний експеримент був зроблений ними, до того у мирній формі. Перевів його у 13. столітті цісар Ван-Ган-Чі; тривав він 5 літ. Міністра, який противився тій реформі, цісар видав у руки комуністичного міністра, але той пощадив свого противника, а навіть оточив його багатством і почеснями, щоби міг відчувти добродійства заведеного комунізму. Одначе, замість загально ожидааного добробуту прийшло значне змен-

шення видобництва і зубожіння, так що комунізм незадовго знесено.

Така була коротка й невесела історія комунізму в Китаю. Зате від непамятних часів утримуються там різні форми примітивного спілчанства: сільська земельна громада, збіжєвий шпих-лір, водні спілки, рибацькі артілі і т. п.

Першу новітню кредитову кооперативу засновано у 1923 р., але вже в часах династій Танґ і Сунґ (420 р. перед Хр.) існувала своєрідна система місцевих щадниць для означених завдань. Члени товариства сходилися в означеному дні і кожний приносив означену рівно квоту. Цілу суму діставав той, хто викинув кістку з найбільшим числом: Той, що дістав гроші при останнім киданню платив відсотки, а решта членів при найближчих сходах приносили квоти поменшені о суму тих відсотків. Товариство розв'язувалося тоді, як кожний з членів хоч раз виграв. Було більше 30-ти родів таких товариств; після свого призначення вони носили назву кредитових, обезпечених, закупочних, будівельних. Ще й нині в Китаю дуже поширені такі товариства.

Що торкається форм новочасної кооперації, то багато нового й цікавого матеріалу в цьому напрямі обіймає книжка др. Він-Квонґ-Хен-а: „Сільські кооперативи в Китаю” (вид. у Ляйпцігу, Ганс Буске, по німецьки).

Китай — пише др. Він Квонґ Хен — це хліборобський край; більше як 74% його населення живе з ріллі. З вини довготривалих природних катастроф та політичних неспокоїв хлібороби й селяни попали у жахливу нужду. Коли жниво добре, то через брак відповідних засобів транспорту й комунікації не можуть вони конкурувати зі заграничними товарами. Крім того велике спустошення робить лихва. Через те краєва рільна продукція не може покрити навіть власної льокальної потреби. Це все очевидно має своє значіння для форми кооперації в тій країні.. Кооперативи тут мають вигляд більше допомогових товариств, як організацій для спільного господарювання й заробіткування”.

Оригінальне те, що в Китаю, як ініціатори кооперації, виступають університети, приватні банки, а особливо міжнародня комісія для помочі бідуючим.

Кооперативна організація нанкінського університету це була здебільша дослідна робота. 1923 р. була заснована перша сільська кредитова кооператива під проводом факультету хліборобства й лісівництва. Фінансування кооперативи обняла міжнародня допомогова Комісія; вона дала факультетові до диспозиції на оснування 10 пробних кредитових кооператив квоту 5.000 доларів.

У другій добі розвитку кооп. руху виступає в характері його організатора політичний елемент. Він став його головним носієм. У 1925 році другий конгрес урядової партії (Куомінтанґу) вирішив підпирати розвиток сільської кооперації. В наступному році оповіщено програму державної допомоги для організації кооператив для села. З доручення уряду і як його орган занялася

тою організацією Міжнародна Комісія Допомоги. У березні 1935 році опубліковано кооп. закон.

Велику роль грає також „Національна Асоціація для масового виховання”; її оснував гурт учених. Вихідним її пунктом була освіта народу, здоров'я і народне мистецтво. У переконанні, що всі ті завдання залежні від піднесення рівня життя народу, товариство звернулося до кооперації. Працю почало у 1932 р., основуючи пробну станицю у Тінг-Сіян (Гопей). Т-во оснує універсальні кооперативи; для того вступило у зв'язок з двома банками. Гарантією для банків служать засновані товариством збіжжіві магазини. Від травня 1922 до кінця 1923 засновано 47 кооператив.

Першим кооп. союзом в Китаю мав бути союз у Шангаю. Його основниками були: студійне т-во Пінг-Мін, народна щадниця, споживча кооператива футанського університету, шангайське порозуміння кооператив робітників і службовиків.

За статистикою міністра промислу було в роках 1923—1934 в цілій державі 8.740 кооператив, з того 7.430 кредитових, між ними 50 міських. Як бачимо, 84,5% це були кредитові кооперативи. Вони є організовані після німецького взірця, цебто після райфайзенської системи. Споживчі товариства поширюються много повільніше, як кредитові.

При кінці своєї цікавої книжки др. Він Квонг Хен пише: „чого нині найбільше потребує кооперація в Хінах, це: оздоровлення деяких кооператив та підготовки до дальшої розбудови. Держава потребує підпирати кооперативи фінансово не багато, але мусить бути тим чинником, що візьме на себе тягар пропаганди, виховання, догляду і ревізії*).

В. Тотоміанц.

Організаційні проблеми англійської кооперації

В початках розвитку споживчої кооперації гляділося на великі міста — не зважаючи на велике нагромадження в них купної сили широких мас — як на природню кооперативну пустиню; та ще й нині ці міста представляються нам як надто „каменистий ґрунт” для їх кооперативної управи та досі висуюють нові організаційні завдання й проблеми.

Причини цього спочивають не тільки в технічних умовах, хоч, що правда, організаційна і господарська підготовка великанських мешкальних і господарських скупчень, якими є наші міліонові міста, є не легким завданням. Причин треба шукати радше в характері споживчо-кооперативної організації, ніж у самому місті.

В споживчій кооперативі і великому місті зіткнулися два, первісно чужі собі світи: споживча кооператива, будуюча нове

*) Шан. китайський автор далекий від правдивих кооп. метод праці! —
Редакція.

суспільство з духа й атмосфери сусідського звязку, і анонімове велике місто, що позбавило людей корення, скасувало всі старі суспільні звязки та вкинуло їх до великанського чародійного кітла. У споживчій кооперативі людина стає всім, а у великому місті вона гине в безіменній масі.

Коли пізніше споживчий кооперативний рух — почерез сусідську спільноту — розвинувся в ідейну суспільність, тоді він вийшов з передмість великих міст і зачав свій наступ на самі великі міста. Коли раніше поодинокі споживчі кооперативи розв'язували свої прблеми в рямцях передмість і околиць, то відтоді вони перейшли до способів великоміського думання і схоплювання нових проблем — то-то зіткнулися з проблемою плянового господарства, перед якою їх поставило велике місто. З того повстала конечність злучити різні передміські кооперативи у більшу одиницю, відповідаючу великому містові.

Тим одначе ще не розв'язано великоміської кооперативної проблеми. Часто вислідом тої злуки було лишень оточення міського осередку, але не кооперативне опанування цілого міста. Якщо місто мало бути пронизане кооперацією як цілість, не можна було забути про його серце.

А тут саме і виникають виїмкові труднощі. Кооперативний рух не міг полишити цю область не опрацьованою. Лондонська „City“ не представляє собою інтересу, як замешкалий осередок, зате таїть в собі великанську купну силу.

Сам Лондон є цікавим прикладом великоміського розвитку. А тому що споживчий кооперативний рух в Англії є сильний і доволі поступовий, він глядить на Лондон як на пляново-організаційну проблему.

Споживчий кооперативний рух на території Лондона цілими десятиліттями тягнувся в хвості за кооперативами промислової півночі та Шкоції; і доперва за останні десять літ надолужив — правда стомилевими кроками — те, що раніш прогайнував. Оскільки він мусів доганяти, видно з порівняння з даних за 1914, 1924 і 1935 років.

Лондонські споживчі кооперативи (загалом 15) мали в 1914 р. 133.000 членів на загальне число 3.050.000 членів британського кооперативного союзу. Тоб-то на Лондон припадало тільки 4—5% цілого загалу членів в державі. В 1924 році число лондонських кооператив зменшилося до 8, але число членів зросло до 292.000. Протягом слідуячого десятиліття, коли шляхом злуки кількість лондонських кооператив знизилася до чотирох, число членів тих-же кооператив побільшилося, осягнувши 1.100.000, цебто 14—15% загальнобританського числа об'єднаних в кооперації осіб. Тепер вони мають вже в десятеро більше членства, аніж в 1914 році. На Лондон припадає майже дві третини членів цілого південно-англійського союзу. Цей союз, що ще в 1921 р. був зі своїми 645.000 членів на 4 місці між британськими союзами (а північно-англійський союз переважав його на 350.000 членів) — в 1935 році заняв

перше місце, досягнувши 1,900.000 членів. Північно-англійських союз стоїть далеко позаду його з 1.465.000 членів. Торги і капітали їх дають подібний образ. Торги лондонських споживчих кооператив зросли в десятеро, якщо рівняти їх зі станом в 1914 році. Уділовий капітал збільшився в трицять разів. Резервові фонди побільшилися в двацяті.

Ці цифри дають нам уяву про незвичайний розвиток лондонського кооперативного руху в останніх роках та свідчать про те, що dokonано велике кооперативне діло. Властиво кажучи, в 1914 році не було ніякого лондонського кооперативного руху, бож не було ще мови про якусь свідому, одноцілу працю. Кооперативи провадили т. зв. „передміську політику“. Чотири кооперативи — London Society, Royal Arsenal Society в Woolwich-y, South Suburban Society на полудні та „Einfield Highway Society“ на півночі — які вже працюють на великолондонському ґрунті, є ще нині під адміністраційним оглядом самостійні, проте з огляду на спільний плян і мету, вони являються частинами вищої, господарським тереном великого Лондону покликаної до життя одиниці.

Ті чотири одиниці оточили лондонський осередок, значно більший від властивого „City“, як чотири армії, але вдертися їм до середини Лондону — не кажучи вже про кооперативне його здобуття — їм досі не пощастило.

Відповідальні лондонські кооператори усвідомлюють собі проблему „City“. Знають, що денно тисячі кооператорів заливає „City“, щоб там поробити свої покупки, що багато тисяч кооператорів має там працю і мусять ходити на обід до скромних реставрацій, тому що не мають до розпорядимости жадної кооперативної їдальні. Знають вони силу великих філіяльних та одиничних торговельних підприємств і їх успіхи. Але досі не пішли на бій з цими, аж надто зручно працюючими великокапіталістичними підприємствами.

Цей бій вимагає ще більшої пробоевої сили, ніж та, якою розпоряджають поодинокі кооперативи у згаданих чотирох лондонських дільницях. Вимагають інтенсивнішої, більше плянкової й учинної співпраці, бож „City“ по своєму складу не належать до округи діяльності тої чи іншої кооперативи. Люди, що там працюють, купують і харчуються, приходять з округ кількох кооператив, від Кембріджа на півночі і аж до Брайтону на півдні. (З одного місточка, віддаленого від Лондону 40 км., яке числить 10.000 мешканців, доїжджає до Лондону по працю повних 50%). Задля вкорінення в лондонське „City“ треба приготувати сильніший комбінований кооперативний плян, який охоплював би щонайменше чотири лондонські кооперативи. Подумано було також і про безпосередню участь та тісну співпрацю в ділі кооперативного опанування осередку Лондона теж гуртовні, хоч проекти в цьому напрямі не набрали досі виразних форм.

Одначе кооперативна проблема „City” не є лише фінансовою проблемою й проблемою господарського зосередження. Задля її розв'язання потрібне далекосягłe пристосовання кооперацією свого постачального господарства до форм і метод капіталістичного господарства. Дотеперішні спроби з одиничними кооперативними склепами й відповідними способами розділу товарів не дали заохочуючих вислідів; і противно на підставі дотеперішніх спроб не можна судити про те, в якому напрямі розгорнуться дальші можливості.

На терені Лондону не дійшло ще до повного використання всіх сил. Рішаючий вплив могла б тут мати безпосередня співпраця гуртівні. Найвідповіднішим могло би бути самостійне підприємство, контрольоване чотирма лондонськими кооперативами, але в своїх методах незалежне, здібне примінитися й розгорнути свою власну ініціативу, а тому фінансово й щодо особового складу забезпечене для праці в „City”. Тісний зв'язок з гуртівнею мав би для такого підприємства подібне значіння, як в торговельнім великокапіталістичнім світі безпосереднє получення роздрібних і гуртових торговельних функцій з виробничими. Таке кооперативне підприємство мусіло би доказати, що воно є здатне тої самої строгої калькуляції, має ту саму притягаючу силу, цебто, кажучи іншими словами, зможе працювати організаційними методами й технікою продажі, однаково діючими, як і найкраще prosperуючі приватні підприємства. Одною з передумов було б, щоби те підприємство наставило себе на широку публічність та щоби не нехтувало й випадково вступаючими до skleпу покупцями, які в великих торговельних дільницях великих міст давно вже стали впливовим чинником. Тут криються — безперечно — важні проблеми для кожної кооперативи, працюючої в великому місті.

Кооперативні проблеми Лондону ще далеко не є вичерпані питанням його осередку „City”. Чотири лондонські кооперативи вже давніше створили виділ для ведення переговорів про їх злуку, які в останньому часі вступили в рішаючу фазу. Треба думати, що завідуючі органи і члени лондонських кооператив будуть вневдовзі займатися вже кооперативними проєктами злуки. Ця злука, що має головного прихильника в Royal Arsenal Society, дала би початок для повстання величезної кооперативи, яка числом своїх членів і торгами далеко випередила би всі континентальні споживчі союзи: мала би 1—1½ міл. членів, а торгів 20—25 міл. фунтів штерлінгів за рік. Округа діяльності теж розтягалася б на значні обшари прилягаючих до Лондону графств — обіймаючи територію о максимальнім промірі 80 км. з 10 міліонами населення.

Є й противники злуки. Вони вказують передовсім на те, що такий великанський твір не можна би було в рямцях дотеперішніх форм кооперативної демократії опанувати, та що вимаганий ним господарський апарат швидко скостеніє і стане тягарем для членів.

Цей аргумент має свою вагу; особливо ж в Англії, де — на диво — не витворилася досі в кооперації вдоволяюча форма репрезентативної демократії. Чисто господарсько-технічна злука лондонських кооператив — певно — принесе лондонському кооперативному рухові, поруч користей фінансової концентрації, більшу притягаючу силу, але не двигне його ані крок наперед, якщо одночасно не пам'ятатиметься про успішнішу організацію демократичної співучасті у вирішуванні певних справ. Те, що генеральний секретар *Royal Arsenal Society* сказав про звичайних членів кооперативи, яка вважається добре зорганізованою, що практично вони „не є зорганізовані”, вказує на те, що на відповідальних місцях застановляються над розмірами тих завдань.

З Вульвічу прийшли вже проекти репрезентативного заступництва з широкими компетенціями. І якщо тим способом пощастить скріпити кооперативну демократію, то поодинокі члени величезної організації не будуть безсилі й не остануть без впливу на її величезний апарат. Жива кооперативна демократія полягає в тому, що з громадою (групою, організацією), до якої належить одиниця, дійсно рахуються і що ця група належить до більшої цілості (вищої групи), як її конечна складова частина. Розуміється, що й найрозумніше розчленована (поділена) в своїх функціях організація не вистарчає; вона є лише формою й передумовою справжнього органічного устрою, до якого — oprіч добре продуманого порядку — належить ще спільна, єднаюча всіх, свідомість, осередної ідеї.

Тож головним завданням кожної лондонської кооперативної організації буде: не лише злучити міліонову кооперативну армію в справжню суцільну одиницю, але повести її до одної спільної мети.

Тимчасом лондонський кооперативний рух організації не за-недбав. Оце в останньому числі опубліковано гідні уваги дані, про одну з головних кооператив, — *London Co-operative Society*. Ця кооператива числила з кінцем 1937 р. 670.000 членів, а нині має їх вже кругло три чверти міліона; її торг виказував міліарди, а занято було на праці в ній 16.000 осіб в торгівлі, виробництві й доставі.

(За *Družstevnik*-ом 1938 р.
пер. Вт. Л.)

Литовська кооперація.

Литва, невелика національна держава о обширі 55.658 км² і населенню 2,530.000 душ, має доволі сильно розвинуту кооперацію. Спробуємо дати на підставі книжки Сальціуса*) коротенький нарис розвитку литовського кооперативного руху від найдавніших часів по нинішній день.

*) Prof. Petras Šalčius: *Das Genossenschaftswesen in Litauen*. Kaunas 1938.

Рік 1873, в якому в ковенській губернії основано перші щадничо-позичкові товариства — це дата, що від неї починається новочасний литовський кооперативний рух. Вже до вибуху світової війни уявляв він собою поважну силу. Розвиток його однак надбибував на чималі перешкоди, будьто з боку царського уряду, будьто через особливі соціальні відносини цеї на скрізь аграрної країни. Велика власність її належала до шляхти, що почувала себе поляками; середня й дрібна була в руках литовських селян, що ненавиділи свою шляхту. Цим треба пояснити факт, що литовська шляхта гуртувалась у своїх організаціях, а литовські селяни окремо в своїх. Про сентралізування кооперативного руху не могло бути й мови.

Війна знищила довоєнну литовську кооперацію.

В 1918 р. литовці здобувають власну державу, а державний кооперативний закон з 31 січня 1919 р., що існує досі, усунув усі перешкоди кооперативного руху з часів російської і німецької окупації та пішов на зустріч природному його розвитку.

З днем 1 січня 1937 р. в усій Литві було 1.189 кооперативних організацій, що припадали на такі групи: кредитові товариства — 448; молочарські кооперативи — 211 (не вчисляючи тут 1.945 сметанкових збірниць); споживчі товариства, хліборобські спілки, загально торговельні кооперативи — 175; кооперативи сільськогосподарської культури, а саме товариства для контролі худоби — 153 і товариства для постачання хліборобських машин — 104. Крім цього в провінції Мемель (Кляйпеда) було з днем 1. I. 1937 року 68 кооператив, з чого 52 припадало на кредитові товариства.

Переглянемо розвиток і стан цих груп литовської кооперації.

Кредитові товариства.

До світової війни було на етнографічній території Литви 207 кредитових кооператив, типу райфайзенек з 88.900 членами. Війна знищила їх. Перші роки національної незалежности були для литовської кооперації несприятливі. Доперва з 1922 р., коли литовська валюта устатилізувалась, починають повставати кредитово-щадничі кооперативи. В 1922 р. було їх лише 25, а в 1923 вже 129. Відтак число їх підноситься і падає. Падає, коли побідила засада: в 1 місці тільки 1 народній банк. Всі литовські кредитові товариства основувались на один зразок. Їх мета — давати членам кредит та помагати їм при набуванні або продажі найріжнородніших дібр. Кожний повнолітній громадянин міг бути членом товариства. Але один член міг мати тільки один уділ (пересічно 25 літів**). Позички дають не на довше як на 18 місяців і тільки на подану довжником ціль.

Розвиток литовської кредитової кооперації подасть нам така таблиця:

**) 10 литовських літів = 1 амер. долярові в золоті, себто приблизно 9 польських злотих.

Рік	Число кооператив	Число членів	Капітал	Ощадности	Позичка	Білянсова сума
(в мільйонах літів)						
1924	216	—	1,51	3,48	11,28	21,34
1925	302	—	2,71	4,84	16,55	24,38
1926	393	59,244	4,05	8,41	22,06	32,00
1927	426	75,749	4,87	14,86	29,47	42,96
1928	417	89,816	6,85	21,42	39,01	52,24
1929	407	98,380	7,80	30,13	46,59	63,29
1930	399	96,968	9,83	39,12	56,98	74,47
1931	397	107,535	11,15	38,46	63,64	80,68
1932	403	112,105	12,15	38,40	62,53	84,07
1933	399	117,809	12,74	37,46	63,74	79,87
1934	382	111,647	13,01	34,00	60,83	76,35
1935	369	111,909	12,49	29,48	56,83	71,69
1936	337	107,796	12,41	32,94	57,31	74,33
1937	322	111,587	13,06	39,99	61,64	78,47

Фінансовим центром цих товариств являється „Банк Райфайзен. Акц. Товариство”.

Торговельні кооперативи.

В 1892 основано в Ковні „Товариство для закупна й продажі хліборобських товарів”. Це була перша литовська торговельна кооператива, відома більше під назвою „Синдикат”, основана литовськими поміщиками з метою інтенсифікації сільського господарства. Товариство постачало своїм членам штучний навіз, сільсько-господарські машини, насіння й давало своїм членам позички. Подібні товариства оснували литовські поміщики дещо пізніше в Вильні й Сувалках.

Заснування споживчих товариств для ширших верств населення починається після 1905 р. До світової війни було їх на Литві около 200 з оборотом капіталом приблизно 2 мільйони рублів.

Для збуту молочних продуктів основано в 1901 р. в Raseiniai кооперативу під назвою „Бірута”. Це була найбільша довірена литовська кооператива для продажі сільсько-господарських продуктів.

Війна знищила здебільша ці кооперативи.

В литовській державі починається скорі їх відродження. Найраніше повстали й стали розвиватися споживчі товариства.

Розвиток литовської торговельної кооперації (хліборобських кооператив і споживчих товариств) подасть нам (в мільйонах літів) така таблиця:

Рік	Число кооператив	Число членів	Проданий товар	Власний капітал	Число крамниць	Білянсова сума
1919	62	14,834	2,32	0,059	—	—
1920	140	29,512	5,22	0,273	—	—
1921	186	41,577	4,69	0,345	—	—
1922	231	55,033	6,71	0,586	—	—
1923	255	59,358	9,31	0,765	—	—
1924	222	44,400	13,32	—	—	—
1925	247	43,378	14,62	—	—	—
1926	208	36,714	19,08	2,19	—	—
1927	268	41,599	20,63	2,89	—	8,57
1928	290	41,180	23,52	3,25	288	12,99
1929	259	38,891	52,25	3,62	318	16,71
1930	254	33,841	44,99	4,31	313	17,41
1931	213	33,993	44,95	4,37	294	20,16
1932	185	28,747	37,31	4,10	271	18,60
1933	184	26,087	37,53	6,03	284	15,00
1934	175	21,332	37,34	4,92	256	21,30
1935	171	20,906	46,42	4,65	290	22,68
1936	180	21,026	55,56	6,11	298	24,27

Зменшення членів кооперативів треба пояснювати не масовим виступом їх, а коректурою членських ліст. Найбільшими торговельними кооперативами на Литві є „Parama“, „Karin Ekonomie Bendrove“ і „Spandos Fondas“, усі в Ковні. „Parama“ має найбільшу в Литві, модерно устроєну пекарню, що її продукція в 1936 р. виносила 5.533.49 кг. В Ковні має вона 30 крамниць. Друге товариство це кооператива виключно військових осіб. Треба — це кооператива литовського вчителства.

Велику роль в литовському кооп. русі за часів незалежності відіграють гуртівні, що їх почали оснóвувати з 1919 р. Постепенно злились вони в дві централі: „Союз литовських кооперативів“ і „Союз сільсько-господарських кооператив Литви“. В р. 1930 оба союзи зєднались в один: „Lietukis“. Завданням цього підприємства є: поміч кооперативам, що до нього належать, у здійснюванні їх завдань і цілей; пособлювання розвитку хліборобства та хліборобського промислу; узгіднювання інтересів споживачів і виробників; організація торгівлі сільсько-господарськими споживчими артикулами та хліборобськими продуктами. Членами його можуть бути тільки правні особи, себто кооперативи. Організація його демократична. „Lietukis“ стало найбільшим торговельним підприємством для закупна товарів і розділу їх між поодинокі кооперативи. В 1937 р. воно обєднувало 116 кооперативів, продало

кращу на 72, 730.000 літів і мало власного капіталу на 3,600.000 л. З сільсько-господарських продуктів, що їх воно збуває, на першому місці стоїть штучний навіз, відтак рілльничі машини. В 1936 збут штучного навозу виносив 82,152.9 тон, вартости 6,07 мільонів літів і продано рілльничих машин на 2,19 мільонів літів. З артикулів масової потреби на першому місці стоять: цукор (продано на 15,48 міль. літів), вугілля (1.70 міль. л.), сіль (2,33 міль. л.), залізо (1,71 м. л.), кольоніяльні артикули (0,82 м. л.). В 1937 р. підприємство мало 717.000 літів чистого зиску.

„Lietukis“ удержує живі зносини з заграничними кооперативними союзами, в першій мірі з німецьким GEG в Гамбурзі, з англійським CWS в Менчестері та з лотишськими й естонськими кооперативами.

Воно належить теж до Міжнародного Союзу Кооператив.

Молочарські кооперативи.

В історії розвитку литовської молочарської кооперації рік 1901, коли то в Ковні основано „Спілку молочарень ковенської губернії“ під назвою „Бірута“, є важною датою. До організації належали майже виключно литовські поміщики, що продукували масло на експорт (до Данії, Петербурга, Вільна, Ковна і т. д.).

„Бірута“ дуже причинилась своїми виставами, де виставляли сепаратори та прапагандою раціонального молочарства, до поширення його в усій Литві. Багато зробила теж у цьому напрямі литовська преса. Організаційну роль виконували литовські агрономи — в 1891 р. основано (в Raseiniai) першу молочарську школу. Хто держав корови, той ставав членом молочарської кооперативи. Число їх росло. В 1910 р. треба було оснувати нову фахову школу для молочарства з 3-літньою наукою і 9-ти місячним практичним курсом.

В незалежній Литві кооперативне молочарство розвивається з 1923 р. Розвиток його за час 1927—1937 подає нижшя таблиця:

Рік	Число кооператив	Число вироб. пунктів	Число ем. збірниць	Число поставач-ників молока	Між ними членів	Одержане молоко в мільонах кг.	Продуковане масло в 1000 тонах	Власний капітал в міль. літів	Чиста надлишка в міль. літів	Віляє в міль. літів
1927	206	162	151	8,162	5,439	20,22	1,07	0,48	0,32	7,88
1928	244	141	327	17,297	6,294	40,24	1,61	0,90	0,66	9,53
1929	255	262	660	30,338	7,978	74,72	3,07	1,37	0,82	10,34
1930	270	272	1,238	60,173	8,939	155,82	6,21	2,52	0,89	13,74
1931	266	273	1,610	71,485	9,668	196,92	7,78	2,67	0,66	18,20
1932	254	263	1,868	81,745	10,198	250,54	10,03	3,09	0,84	18,92
1933	246	251	1,825	69,496	10,029	239,30	9,62	4,48	0,54	18,27
1934	218	221	1,768	69,471	9,924	261,53	10,36	4,60	0,60	16,23
1935	208	209	1,771	76,394	10,069	315,13	12,87	5,07	0,98	15,15
1936	196	202	1,945	85,213	11,629	388,99	15,83	5,60	1,98	14,99
1937	192	188	2,052	91,491	14,836	420,03	16,99	—	—	—

В 1926 р. основано Центральний Союз литовських молочарських кооператив під назвою „Pienocentras“, що помалу став одинокою їх централею. Членами його можуть бути тільки молочарські кооперативи. Вписове виносить 25 літів, один уділ — 500 літів. Члени, що їх продукція масла перевищує 10.000 кг, обов'язані набувати дальші уділи від кожних дальших 100. кг масла. Члени ручать подвійною сумою своїх уділів. На загальні збори організації висилають кооперативи своїх уповноважених, по одному від кожних 20.000 кг. річної продукції масла. Уповноважений має тільки один голос, а надвишка, після відрахування 25% на резервовий капітал і найменше 10% на основний капітал, розділяють збори між членів, при чому дивіденда від уділу не може перевищувати 8%. Решту роздають як премії тим членам, що найактивніше брали участь у виконанні операцій союзу.

Розвиток діяльності „Pienocentras“ подає нижче таблиця:

Рік	Число членів	Власний капітал	Проданий товар в мільйонах літів	Експорт масла в мільйонах л.	Чиста надвишка в мільйонах л.	Білянс в мільйонах л.
1927	153	0,13	5,84	4,80	0,006	4,72
1928	237	0,19	13,09	11,67	0,096	6,31
1929	264	0,32	25,42	22,72	0,133	8,74
1930	272	0,56	43,85	34,86	0,159	6,09
1931	273	1,35	46,10	37,05	0,189	7,68
1932	263	1,69	45,18	36,04	0,117	7,83
1933	251	2,08	36,16	29,15	0,088	6,15
1934	221	2,44	36,32	28,81	0,087	6,11
1935	209	2,56	42,43	33,86	0,136	7,09
1936	202	2,76	55,89	42,02	0,231	10,71
1937	188	2,93	63,78	47,07	0,293	11,88

Діяльність „Pienocentras“ обіймає експорт масла і прочих молочарських продуктів; виріб молочних продуктів у власних підприємствах; продаж молочарських машин, знаряддя та матеріалів; закупно і експорт яєць, закупно овочів для внутрішнього ринку, їх експорт і вкінці нагляд і контролю кооперативних молочарень.

Від 1935 р. „Pienocentras“ є єдиним експортером масла Литви. В 1936 р. експортував він молоко до 22 держав, з чого до Англії вивезено 74,5%. В 1937 р. вивіз він 74 мільйонів яєць на суму 5,7 мільйонів літ., з чого до Англії 71, а до Німеччини 16,9%.

В р. 1936 „Pienocentras“ викінчив будову і внутрішнє урядження своїх модерних магазинів для магазинування овочів і риб та фабрику овочевого соку.

Щоби піднести консумцію молочних продуктів, він удержує по всіх містах Литви свої крамниці і сніданкові кімнати.

Товариства для піднесення сільсько-господарської культури.

Ці товариства належать до найстарших у Литві. Основували їх перші литовські поміщики.

З кінцем XIX. і на початку XX. ст. повстають також губерніяльні сільсько-господарські товариства (у Вильні, Ковні і Сувалках). Їх завданням було досліджувати й організувати піднесення культури села. Вони основували сільські кооперативи, займалися постачанням кредиту, уліпшуванням комунікації по селах і т. д.

Після 1905 р. повстають чисто селянські товариства для піднесення сільсько-господарської культури. Першу таку організацію основано в 1906 р. в Маріямполі. Централя цього товариства обіймала 25 філій. Також і в інших місцевостях повставали і розвивались такі товариства.

В незалежній Литві основують їх з 1920 р., а з 1923 р. повстають вони масово. Вони переняли на себе всю сільсько-господарську культурну працю, як плекання худоби, бжільництво, контролю худоби, постачання сільсько-господарських машин і т. п.

Загальні справи всієї литовської кооперації підлягають двом інстанціям: Центральному Виділові литовських кооператив і кооперативним конгресам. Перший, до якого входять відпоручники кооперативних союзів, основано формально в 1925 р. Він видає кооперативний часопис „Talka” (спільнота праці) та веде кооперативну пропаганду по всій Литві. Кооперативні конгреси, що в них беруть участь усі кооперативи Литви через своїх делегатів, відбуваються неправильно. На них дискутують і полагоджують загальні справи литовського кооперативного руху. **В. Левинський.**

Кооперативи праці в Італії.

З усіх держав Зах. Європи Італія має найбільше число продукційних кооператив (1.231). По більшості це є трудові артілі (або кооперативи праці, як їх там називають). Вони поширені особливо на півночі, у провінціях Емілії, Венеції та Ляціум.

Характеристична ціха італ. продукційних кооп-ив це велике число кооператив для будови домів, доріг та меліорацій. Кооперативи дістають від уряду всякі роботи і у деяких районах виперли майже зовсім приватні підприємства.

Вони мають провінціональні союзи. Так прим. мілянський союз обіймає 25 кооператив, які по більшості складаються з кооператив для будівництва і земних робіт. Вони перевели ряд будов у Міляно та в околиці з дешевими мешканнями та многими школами. У дея-

ких дільницях міста вони перевели каналізаційні роботи, також будували залізничні шляхи. Ціла чиста надвишка союзу, як також кооператив іде на збільшення власного капіталу.. Такі кооперативи, характеристичні для Італії, існують в долині Паду від 1883 року. Одна з них, Навенська, що має 2500 членів, перевела більшість публичних та приватних робіт біля поправи рільництва. Організувала постачання всього потрібного для членів, основувала нічні притулки та лічнічі амбулянси.

Трудова артіль в Остії перевела будову трьох рівнобіжних шос з Риму до моря довжини 22 км, аж до Остії, яка стала портом Риму над морем.

Останніми роками багато говорилося про нову повинцію Літто-

рію, що повстала внаслідок відбагнення понтських болот і лежить по середині дороги між Римом і Неаполем. Щойно недавніми роками, під проводом Мусолінія, пляни ті переведено в діло: 750 квад. км багна обертено у цвітучу провінцію, дякуючи викопанню 550 км. каналів і 300 км. доріг. Працювали при цьому руки 14.000 людей, коштом 240 мільонів лірів. Повстало там 5 сіл і 3 міста, Літторія, Сабавдія і Понтінія. Де царювала малярія і переливалися повені, там живе нині 3250 родин хліборобів з організації комбатантів у твердих будинках та дістають підмоги від уряду.

Отже при цих роботах працювала також робітничка артіль праці, що мала 600 членів. Коли згадується

про тих, що дістали змогу жити на цій землі, то не годиться забути і про жертви праці. З 600 членів артілі около 500 полягло тут від страшної малярії. По заселенню цієї округи тут засновано споживчу кооперативу, яка відкрила першу крамницю в 1934 році. Нині вона вже має 10 місць продажі з оборотом в 2 мільйони лірів. У 1935 р. кооп-ива обняла новозбудовану пекарню, до якої зерно постачають кольоністи. Поява перших кооп. підприємств збила загальної ціни на 25% — 30%. Тим пояснюється також скорі розмножування філіяльних крамниць.

Мусоліні сам слідкував за розвитком цього руху і є членом кооперативи.

В. Тотоміанц.

СЕРЕД КНИГ

Maria Dombrowska: Rozdroże. Studium na temat zagadnień wiejskich. Warszawa, 1937.

1. Селянство і шляхта в давній Польщі.

В XV. ст. починає закріплюватися фільваркова та паньщизняна господарка в Польщі, а в парі з цим йде позбавлювання селян тих прав, що воно мало. Відтак XVI. ст. приносить даліше закріпощення селянства і цей процес триває аж до кінця XVIII. ст. Селян винято зпід публічного права і віддано всеціло під виключну юрисдикцію шляхти. Дійшло до того, що селянина трактовано нарівні, або ще й гірше, як живий інвентар. Через повних чотири століття панувала вона над селянством і через весь час її стремління йшли в тому напрямі, щоби збільшити панщину і привязати селянина до землі. Найкращим показником цього є ухвалення аж 60 разів законів про селян-втікачів на протязі XVI—VIII. ст. По відібранню шляхтою від селянства всего, що тільки можна було відібрати, вона старалася перекинути на нього навіть ті незначні тягари на річ держави, які були на неї наложені. Не змінилося це відношення шляхти до

селянства навіть тоді, коли Польщі грозила вже загибля. Навіть оспівана Конституція 3. мая обійшлася з селянством досить легковажно. Признаючи, що селянство, це найчисленніша верства населення, зпід рук якої виходять найважливіші богацтва краю, за це признавали йому тільки «опіку права» і то в часі, коли Польща була вже над упадком, а на Заході проголошувано і реалізоване гасла «свободи, рівності і братерства».

Чваняться гарною реформаторською публіцистикою, літературою в обороні селянства в XVI—XVIII. ст. Однак її тоді ніхто не читав, або читав з призириством. Література звернена проти селянства а обороняюча шляхту була в десятеро більша і тішилася великою популярністю (прим. Економія Гастомського з 1588 року, що була підручником найбільше вирафінованого визиску селян двором і держання їх в найстрогіших карбах поліційної системи. Всі реформатори, а їх в кожному столітті було досить, бідкалися над недолею селянства і пропонували йому пільги, ...тільки не тепер, не зараз, не так швидко, бо вони ще не назріли (Те саме покутує в Польщі й до цієї пори). Ще не

прийшов час на пільги, треба було ще витиснути зі селянина як найбільше, хочайби систематичним розпичуванням.

2. Селянство і шляхта в Галичині за Австрії.

Коли по розборі Польщі Галичину прилучено до Австрії, то польська шляхта не змінила свого становища до селянства. За панування Йосифа II. шляхта, перелякана його проектами в справі рільної реформи, висилала йому меморіали, в яких доказувала, що рільної реформи не вдасться перевести, бо це доведе до повної господарчої руїни краю. Коли однак в 1848 р. знесено панщину, то шляхта сильно образилася на... селян за те, що вони відважилися прийняти від чужого правительства те, від чого вона постійно відмовлялася. По знесенні панщини шляхта почала боротьбу проти освіти на селі. Галицький сойм, в якому засідала переважаюча частина польських послів шляхетського походження, ухвалював малі квоти на народне шкільництво. Ці представники «народу» домогалися скорочення часу навчання, найнижчого образування народніх учителів, бо образований народній учитель на селі може загрожувати суспільному ладові; добивалися інших плянів науки і шкільних підручників для сіл а інших для міст. Справа шкільного примусу викликала велику бурю протестів. «Закон, що примушує людину до науки веде до соціалізму», — викрикували ці представники народу — а «література і природничі науки підкопують спокій населення, видають Божу ласку й вічне життя». Коли селянські посли домогалися ухвалення додаткового податку на школи, то шляхта заявила, що його не буде платити, бо з народньої школи не користає («хлоп є тільки на це, щоб все платити на те, з чого не користає»; так було давно так є й до сьогодні). Таке становище займала й Краєва Шкільна Рада а навіть і Академія Наук в Кракові, яка ще в 1891 р. опрацювала проект шкільної реформи в тому дусі, щоб «молоді не відчиняти передчасно далеких горизонтів». Ясно, що при такому наставленні «народнього представництва», не можна було думати про піднесення освіти на селі. Для селянства вповні вистарчало, як за попередніх часів, «старатися, щоб ані

на хвилину не бракувало горівки в коршмах, щоб там що неділі грала музика», а на що йому наука, «хвіба щоб став кожний соціалістом». Прещінь народня школа, писав один з визначних польських учених другої половини XIX. ст. «не повинна відвертати умів молоді на селі від тих обставин, [серед яких вона живе, ані будити охоти видобутися з них». Вислід був такий, що прим. в 90 роках XIX. ст. в Галичині було 279.000 дітей позбавлених науки, а на Чехах, де людности було на 1 мільон менше, було тільки 174, бо чехи не мали «шляхетської традиції». (Коли взяти під увагу, що ще й національний чинник відігравав поважну роль, тоді маємо докладний образ того, що діялося на наших українських землях під «дбайливою опікою» шляхетських дворів. — І. Г.).

3. Справи земельної реформи в сучасній Польщі.

Здавалося, що під впливом економічних, соціальних і політичних перемін, що наступили в світі в XIX. і XX. ст. ст. наступила зміна поглядів цієї суспільної верстви. Але де там. До її ідеології приєдналися ще й інші суспільні верстви в Польщі, а саме купецько-промислові і фінансові круги, міська, а передовсім столична інтелігенція, що походить частинно з давньої шляхти, а частинно з елементів, що не знає села. Ці круги є ворожо настроєні до земельної реформи. Тому й ухвали реформи з 1919 р. перейшли найменшою кількістю голосів, а ухвала з 1920 р. перейшла тільки тому, що зближалася небезпека (большевицький наступ на Варшаву) отже повторилася давня історія, що тільки в хвилинах небезпеки показувано селянству, що будіцто щось робиться для нього. Видивається цілий ряд закидів проти парцеляції. Між іншим закидається селянству, що воно гірше господарить від великих власників. Однак, як виказує статистика, різниці між продукцією великої власности а селянською бувають між 1,9—2,5 сотнара для збіжжя, а 4—20 сотнарів для окопових з гектара, при чому велика власність має за собою факхову підготовку, машини, штучні навози, лекший кредит, чого селянство не має. Дальше підчеркується, що велика земельна власність краще надається для виживлення міст і армії. Однак під цю пору головним

доставцем різних продуктів для міст є підміські села, а апровізацію армії може краще перевести селянство через кооперацію, як це вказує примір Чехословаччини, де армію заосмотрює тільки селянство через свою кооперацію. Також під час світової війни головними доставцями для австрійської та німецької армій було селянство.

4. Земельна реформа, а українське селянство.

Справа парцеляції на непольських землях на думку авторки є незвичайно важна і заплутана, важніше як всі інші польські справи взяті разом. Польська політика і господарка на тих землях не має до цієї пори скристалізованої провідної думки. Щоби розв'язати ці всі питання, треба генія і то генія з великодушним серцем, творчою волею та освіченими думками, а таких прикмет тяжко знайти в одному полякові. Підноситься крик, що парцелюючи фільварки на непольських землях, зменшується стан польського посідання. Недавно в соймі один з польських послів сильно нарікав, що в його сторопах $\frac{2}{3}$ землі розпарцельовано між Українців, а тільки $\frac{1}{3}$ між Поляків. Однак він не мав слушности, бо навіть при такому відношенні на місце одного власителя і може кількох польських родин урядовців в фільварку, прийшло кількасот польських родин. Отже не має чого підносити крику, що «стан посідання» корчиться, а противно збільшається, бо все на місце одної чи кількох родин приходить кількасот польських родин. Погляд, що скупчення великих теренів в руках одиниць даного народу, рішає про державну належність цих теренів, хоча вони заселені іншим народом, є сьогодні пережитком, бо про державну належність рішає тільки воля тамошнього населення, цєбо селянства і робітництва. Авторка стоїть на становищі, що треба заспокоїти місцеве населення, даючи йому землю з парцеляції. Однак тут зустрічається сильний опір. Навіть визначна польська письменниця Ро-

дзевичувна в одному зі своїх творів палає ненавистю до польської держави за мнине попирання при парцеляції місцевої людности (української і білоруської) — зовсім до речі неоправдане і мильне — уважаючи це місцеве населення за ніщо інше як за банду робітників і злодіїв.

Подав І. Гурик.

Inż. arch. I. S. Cełarski: ZABUDOWA OSAD NA TLE REFORMY ROLNEJ W POLSCE. Варшава, 1938.

В зв'язку з парцеляцією і комасацією виринуло нове питання перебудови осель. Держава взяла цю справу в свої руки і старається прийти з поміччю поселенцям. В тій цілі Держ. Рільний Банк буде сам всі будинки для кольоніста і віддає йому по ціні власних коштів в заміну за довжний скрипт, або дає будівельні матеріяли по власних цінах і технічні поради, або уділює низькопроцентові позички. Кошти будови господарських будинків виносили 10—16 зл. за 1 м², а 25 зл. мешканевого будинку. Величина будинків примінене до величини господарств. Для господарств до 4 га будується мешкальний будинок і стодолу зі стайнею о поверхні 60 м, для господарств 8—12 га ділок, стодолу 72 м і стайню. Для будови призначено дерево, дах критий стернітом, а господарських будинків гонтами. Кошти будови всіх цих будинків для одного господарства виносили в 1936 р. — 6.200 зл. Коли кольоніст хоче мати муровані будинки, тоді мусить доплачувати сам різницю коштів між деревляними а мурованими будинками. В 1938 р. вибудовано 162 будинки тільки на терені тернопільського воевідства. Державні ліси і приватні підприємства доставили в 1935—1937 р. р. для кольоністів 66.105 м³ будівельних матеріялів за 3,288.070 зл., 528.000 кіп гонтів за 770.000 зл., столярських комплетів (двері, вікна) 1.275 шт. за 192.000 зл., 154.564 м³ дощок за 6,250.383 зл.

Подав: Іван Гурик.

З ПРЕСИ І ЖИТТЯ

«ІДЕЙНЕ ЗАПЛІДНЕННЯ».

«Українські Вісти» приносять дня 27. червня статтю під по-вищим (доволі претенсійним) за-головком, присвячену делегатам на Заг. Збори РСУК, а підписану п. М. Іванейком. Якими ідеями бажає за-пліднити делегатів на кооп. зїзд шан. автор?

Мусимо признатися, що не легко вловити хід думок цієї статті. По довгих трудах вдається нам нарешті устійнити ось такий сільогізм:

1. Кооперація прийшла до нас із заходу. Але вона була у нас вже до того часу: запорожське січове то-вариство, чумацтво;

2. Чужі взори треба нагинати до місцевих потреб, не наслідувати; західно - європейська кооперація повстала як засіб оборони робіт-ничих мас від визиску з боку при-ватного підприємця, купця, посе-редника, промисловця, банкира; одначе нам потрібно не такої, а ін-шої, «широукраїнської» коопе-рації;

3. Коли українська нація на по-розі 20-го століття взялася до роз-будови свого національного госпо-дарства, вона спрямувала европ. спільчанську ідею на широкоукраїн-ські дороги. Взялася визволяти не якусь класу, а цілу укр. націю з не-волі чужого (головно жидівського) капіталу. Укр. кооперація почала організувати товарообмін масла, збіжжя, в останні роки живини з чужонаціональними госп. тілами;

4. Тяжче з ідеологією укр. ко-операції. Вона до нині піддає іноді укр. кооператорам не наш погляд, немов особистий госп. почин про-ведений на особисту відповідаль-ність — це неминучий супротивник кооперації, що його треба побо-рювати. Це не українська постава. І тому така ідеологія, що її дале-ка візія — ціль: якась «жооператив-на республіка», а не самовистар-чальне укр. нац. господарство вза-галі — уже не є зрозуміла для народу.

5. Якщо укр. кооперація не буде мирно жити з укр. приватним ку-пецтвом, «ми мали б приклад не плідної ідеї, перетоп-леної життям, але чужої ідеї — галапася, яка ни-щить і розсаджує орга-нізм, що на йому осадови-лася». (Підкр. наше. — Ред.).

Такий хід думок п. М. І. Тепер пригляньмося їм критично, чи вони оперті на річовому знанні фактів та чи правильні висновки автора?

До 1. Чи була у нас кооперація за Січі і чумацтва? Автор повинен висловлювати свої думки з біль-шою обережністю. Правдою є, що ціла січова організація виросла з духа демократичної самоуправи вільних людей; про це говорять усі наші історики, а зі спеціальним натиском звернув на це увагу Мих. Драгоманів («Передне Слово» 1879 року), коли шукав в нашій буваль-щині первнів сусп. організації, по-трібних нам в сучасній добі. Були в січ. господарстві первні солідаризму й рівності, але називати це прямо кооперацією, як це робить п. М. І., трохи за сміло. Треба ще спеціальних студій над цим пита-нням і вони щойно вирішать, яка була в цій славній організації ча-стинка вільного спільчанства, а яка державного комунізму (аджеж вся земля паланок, усі ті луги й очере-та, була не приватна, тільки у влас-ности держави, війська запор. як такого!). — Що торкається чумац-тва, то тут справа ще складніша. Чумаки це були купці, посе-редники, отже ані продуценти, ані консументи, які хочуть «збрати свої справи у свої руки», що ста-новить зміст поняття кооперації. Отже коли чумацтво і вважати ро-дом кооперації, то кооперацією приватного купецтва, одної сусп. класи, класовою організацією, чого саме не бажає пан М. І. — Зате дивує нас, що автор не згадає се-ред форм нашого старовідського спільчанства — різних артілів та численних форм сусідської

взаємопомочі селян, якими так багата історія укр. села, які так докладно описав пок. проф. Ф. Щербина, а оце недавно пригадав Ю. Липа у своїм »Призначенні України«. Ці форми взаємопомочі народніх мас мають більше, як інші форми, право вважатися попередниками нашого сучасного спільництва.

До 2. Чи європ. кооперація справді оперта на ідеології боротьби клас? Коли, як виходить зі слів п. М. І. вважати класовою боротьбою основування спож. крамниць, селянських молочарень, кооператив для збуту збіжжя, кредитових кас для оборони від визиску посередників і лихварів — то виходило б, що — так. Але ж це буде якесь нове й нечуване розуміння »класової боротьби«, новий винахід в соціології. Дотепер класовою боротьбою вважалося форму професійної організації і то лиш остільки, оскільки вони хапалися гострих, справді боєвих форм оборони інтересів дотичної сусп. верстви (страйки, бойкоти, льокавити, демонстрації). Не можна вносити хаосу в устійнені наукові поняття, якщо не хочеться заплутати у протиріччях.

Коли ж ходить про європ. кооперацію, то якби автор розгорнув перший-ліпший підручник історії кооперації, то вичитавби в ньому, що якраз величезна більшість теоретиків кооп. руху в Європі і майже всі великі кооп. організації стоять на становищі неklasовости кооп. руху (Жід в ділянці спож. кооперації, Райфайзен — кредитової; гол. теоретиком класово-політичної неvтральности кооп. руху був довголітній секретар Міжнар. Кооп. Союзу Ганс Міллер). Це елементарні річч в теорії кооперації, які знає нині кожний учасник хочби заочних кооперативних курсів. Спеціально Жід і Райфайзен з натиском підчеркували загально-суспільний характер кооп. руху і виступали проти надавання йому характеру організації якоїсь одної — не тільки класи, а навіть професії. (Правда, є в

Європі змагання організувати кооперацію по класам чи професіям; існують окремі союзи »хліборобської кооперації« чи »робітничої« які внаслідок того дещо відбігають від тез Жіда чи Міллера; однаке це всеж таки велика меншість у заг. течії.

До 3. Тут автор складає доказ повного незнання історії рідної, укаїнської, національної кооперації. На його думку укр. кооперація взялася до розбудови нац. господарства щойно »на порозі 20-го століття«, тоді як початки укр. кооперації сягають 70-их літ 19-го століття (перші спож. і кредитові товариства на Вел. Україні, перші кредитові кооперативи в Галичині в 70-их роках, оснування Нар. Торговлі 1883, масова поява сільських крамниць і щадничих кас при читальнях від 80-их літ і т. д.).

Ще більше незнання річи зраджує висказ автора, що кооперація наша тільки й робила, що торгувала »маслом, збіжжям, щойно в останні роки живиною«. Таким чином шан. автор попросту викинув з історії нашої кооперації цілу (до війни навіть могутню) кредитову кооперацію (початки у 90-их роках, централа основана 1898 р.), звернену на поборювання приватного кредитодавця; далі усю закупочну кооперацію до і повоевну (закуп спож. товарів і с. г. потреб), звернену на поборювання торг. посередництва у цих ділянках. Чому викинув? чи тому, що може не знав про їх існування, або може тому, бо їх існування псувало йому його теорію невоювання кооперації з торг. посередництвом?

Правда, ці форми кооперації прийняли ми в цілости з заходу, бо ані на Січі ані пізніше у нас не було такої організації, але чи маємо через те їх закинути і зліквідувати прим. наші райфайзенки і кооп. банки? Очевидно, це був би смішний нонсенс.

(Так само і укр. приватні купці і промисловці користуються західними зразками у своїй організації, навіть картелями і то навіть інтернаціональними!).

Але і при тім, що автор навів з історії укр. кооперації, є річеві похибки або просто доказ незнання фактів. Автор думає, що укр. кооперація почала збут живини щойно останніми роками. Що ж зробити з передвоєнним «Союзом для збуту худоби» і працею його цілої підбудови? Колиж ходить про збіжжя, то треба знати, що по-важнішу діяльність у цій ділянці почали ми саме аж в останніх роках, навіть пізніше, як почав збут живини. Цілком не згадує автор між збутами такого важного артикулу як яйця.

Помиляється автор, коли пише, що укр. кооперація організує товарообмін виключно з чужонаціональними госп. тілами. Хіба він, як міський споживач, не купує ані масла зі склепів Маслосоюзу, ані мяса від Центросоюзу, ані колоніальних товарів в Народній Торговлі і т. д.?

Незнання справи і поверховність в трактуванні річі доводить автора і тут до хибних висновків. А саме він думає, що праця укр. кооператив виходила на шкodu одним тільки чужонаціональним торговцям, головню, як він каже, жидам. Певна річ, найбільше потерпіли жиди, бо їх було найбільше, в деяких ділянках просто мали або ще й мають монополі. Але навіть скривати, що укр. кооперативи, через сам факт, що повстають і хочуть удержатися при житті, роблять конкуренцію їднім існуючим подібним підприємствам, отже жидівським, польським, німецьким та й українським, коли вони є, або освоюються для конкурування з кооперативними?

До 4. Автор називає «неукраїнською поставою», коли укр. кооператива вважає укр. приватника своїм конкурентом. Чомусь не робить такого закиду на відвороті — укр. приватникам, які повстають останніми часами масово, особливо по селах, де вже є кооперативи.

Виходить таке: тому, що (як відомо) кооперація прийшла скорше як приватне купецтво, — кооперативи наші мусять добовільно вступатися з дороги кожному новоповсталому укр. приватному підприємству! Той, хто перший підняв прапор розбудови національної торгівлі і промислу, має негайно вступитися, як тільки йому в дорозі стане його величество український приватний купець! В противному разі, як виходить зі слів автора, робота такої кооперативи буде «неукраїнська», ба, на кінці читаємо попросту, що кооперація тоді переміниться в... «галапас», що нищить і розсаджує організм!!!

Ось доказ, до яких абсурдних висновків можна дійти, спираючись на фальшивім розумованні!

Пан М. Іванейко прийняв на себе ролі прокуратора, що відсуджує кооперацію від національності, якщо вона не перестане вважати своїм конкурентом української приватної торгівлі, і то без застережень, навіть тоді, як та приватна торгівля виростає виключно для конкуренції з кооперацією. Притім дав доказ, що або комплетно не знає кооперації, або свідомо накручує живі факти для своєї аргументації.

З його способу писання пробиває так страшно у нас поширена обивательська звичка говорити на всі теми, і у всьому вважати себе компетентним, хоч справи не знається й не передумалось. Мало хотіти писати, мало — дістати тему, треба ще й щось знати з тієї області, в яку вступається.

Коли ж ходить про саму ідею внутрінаціонального господарського замирення, то єдина тут дорога така, якої держиться культурне суспільство на Заході (прим. в Англії, Швеції, Данії): зберігання «чесної гри» у конкурентійних змаганнях між приватницьким і кооперативним світом. Абсолютна чесність у торгівлі, абсолютна солідність в обслузі і абсолютна чистість у конкуренції — ось «єдине що є на

потребу». Коли ж комусь це не вистарчає, то він дає доказ, що нездібний жити так, щоби бути корисним національному організмові. Здорове національне господарство — а це було й є начальною метою кооперації — потребує тільки солідних й конкуренційних підприємств.

Усяке квиління, що боїться твердої школи чесної конкуренції, промовляє на шкоду тих, що квилять.

Усякий хто хотівби відібрати в кооперації її основне «жалю» — наставлення проти зайвого торг. посередництва злученого з визиском (хоч би того визиску допускалися й свої одноплеменці) — убиває кооперацию. Коли укр. коопе-

рація досі розвивалася і щось зробила для створення національної торгівлі й промислу, то власне дякуючи тому своєму наставленню. Хто хотівби його змінити — той щойно діявби на правду на шкоду національного господарства і національної української справи взагалі.

Ми присвятили дещо більше уваги відносно невеликій статті п. Іванейка, тому, бо думки в ній виложені є дуже поширені серед нашої інтелігенції, а ще більше поширена — така поверховність у трактуванні справ.

К. Коберський

ХРОНІКА

Офіційне заступництво хліборобів у різних державах.

„Związek Izb i Organizacji Rolniczych” видав книжку п. н. „Organizacja rolnictwa w państwach europejskich”. Заголовок не повні відповідає змістові, бо в книжці говориться лише про т. зв. офіційне заступництво хліборобської верстви, полишаючи на боці добровільні професійні організації сільського населення. Книжка дає перегляд публично-правних організацій, що мають заступати хлібороба перед державою, у головних державах Європи.

Німецьчина. До 1933 року село мало своє заступництво у „рільничих палатах”, не числячи добровільних організацій (рільн. товариств і кооперації). З приходом гітлеризму все це змінилось. Самоуправні „рільничі палати” заступлено організацією уряду п. н. „Державний Кормительський Стан” („Reichsnär Stand”) на чолі якого стоїть іменований „вождом” „провідник селян”, себто міністер хліборобства (Др. Даррє). Найбільш болюче було для хліборобів те, що й кооперативні союзи позбавлено їх самоуправи, вони одержали номінованих „провідників” і їх піддано під юрисдикцію „провідника селян”.

Згаданий центральний уряд „Reichsnär Stand” має 7 відділів: 1) госп. справи; 2) правничі; 3) міжнародн. селянських та рільничих справ; 4) шкільництва; 5) освіти; 6) науки про сел. стан; 7) національно-расових справ. Окремо від них є ще адміністративний виділ, який має вести також: 1) опіку над сільським населенням; опіку над сіл. господарством; 3) опіку над ринком рільних продуктів.

Таким чином злучено разом: дотеперішні бюро міністерства хліборобства, рільничих палат, добровільних хліб. організацій і сіл.-госп. кооперації. На чолі тих грандіозних аґенд поставлено одну людину.

Йому підлягає 20 краєвих „селянських союзів”, якими управляють одначе не виборні люди, а „провідники”, іменовані державним провідником; далі вниз є ще „повітові союзи” з повітовими провідниками на чолі.

Суспільну думку заступають додаткові тіла: „Держ. селянська рада”, краєві і повітові сел. ради, члени їх іменовані згори. Раз в рік відбувається „селянський конгрес” у Госляр.

Фінансовою підставою цілої тої організації є вкладки, примусово стягані при податках. (Як відомо, органи Reichsnähr Stand-у устанавляють в деяких ділянках тверді ціни хліб. продуктів, прим. збіжжя, молоко, масло).

В Італії на місце давних добровільних хліб. організацій вступили примусові „конфедерації” рільних підприємців і анальогічні синдикати рільних робітників. В централі держави, існують т. зв. корпорації, себто уряди, що складаються з іменованих владою представників: а) фашистівської партії, б) сіл.-госп. підприємців, в) сіл.-госп. робітників. Від ост. реформи корпорацій, себто від 1935 р. є 8 корпорацій, що відносяться до сіл. господарства (продукція збіжжя, городовини, вина, товщів, цукр. буряка, годівельна і рибна, деревна, прядільних сировин). Апарат удержується з оплат, стяганих при податку.

Португалія. Від 1937 року заведено й там т. зв. корпоративну систему. Всеж таки тут збережено в організації хліборобів засаду добровільности о стільки, що нема примусу бути членом корпорації (хоч і нема свободи творити не-урядові хліб. організації, подібно було в Австрії до березня 1938. р.). Складки побираються лише в членів. Завідуючі органи походять з вибору.

Франція. Від 1924 р. існують „рільничі палати” з виборними управками. 3/4 членів управи вибирають сіл.-госп. продуценти, до яких числяться також робітники, а 1/4 вибирають добровільні організації хліборобів. Рільничі палати мають характер дорадчих та опініюючих органів. Удержуються з додатку до ґрунтових податків. Одна палата, на один департамент, сходиться 2 рази до року. Має агрономів (на окремім державнім удержанню). Централя палат, це щорічний зїзд її предсідників.

Мадярщина. Від 1920 р. існує хліборобська самоуправа: 5 рільничих палат, з членами вибираними на 6 літ, частина є іменованих і вірилістів. Фінансова база: сплати при ґрунтовім податку. Підбудова: хлібор. комітети комітатні, повітові і громадські. Виборче право мають: власники, державці і робітники. Вибори куріяльні. З уряду входить староста і агроном, в комітаті — піджупан і інспектор хліборобства. Краєва рільнича палата по 15 делегатів від кожної з пяти палат, плюс іменовані представни-

ки добровільних хліборобських та кооперативних організацій.

Р о м у н і я. Від 1936 р. організація така: в кожному департаменті хліборобська палата з радників, вибраних виборчими колегіями після величини господарств. Як вірилісти входять префекти департаментів, начальник зем. уряду, представники торг. пром. палати і кооперації. Доходи — з додатку до ґрунт. податку і под. Виконуючі органи палат це „громадські рільничі комітети“. Виборчі засади подібні, як в департаментах.

Чехословаччина спирається на австрійських законах з 1891 і 1897 р. Є три краєві „Земледільські Ради“: в Празі, Братиславі і Ужгороді. Всі вони є в тісній співпраці з добровільними рільн. організаціями, так, що на ділі вони є дочіпками до них.

Л а т в і я має рільн. палату від 1935 р. Компетенція: надзір над кооперацією (!), організаціями молоді (!), ринком рільних плодів, парцеляцією. 100 радних з вибору, 50 номінатів.

Н о р в е г і я спирає хлібор. самоуправу на законі з 1919 р. Спираться на добровільних організаціях: 1) фермерів, 2) мало-земельних і т. д., які є місцеві і мають департаментальні союзи. Нема примусу належати до них, але без того не можна дістати ніякої допомоги. Центральна: „Королівське Т-во для добра Норвегії“ і центральна „Рільнича Палата“. Бюджет: субвенції і членські складки.

Подав К. К.

ДЕРЖАВА БЕРЕ В РУКИ ЗАЛІЗНИЙ КАРТЕЛЬ.

Постановою з 13. квітня ц. р. введено в життя новий орган державної контролі над промислом. Цим органом є «Начальна Організація Залізних Гут». Введено її внаслідок: 1) зловживань залізного картеля на шкоду держави і промадянства, 2) відомого стремління польських етатистичних кругів до поширювання компетенції держави в економічних справах. Варшавський журнал «Політика Господарча», який зберігає лінію чистого госп. лібералізму, критикуючи і картелізм і етатизм, пише з цього приводу:

«Постанова Економічного Комітету Міністрів з 13. IV. ц. р. є нічим іншим, як перебранням керми польського гутництва з рук диктатури картеля в руки диктатури держави. Цей «лік», приміненний в обличчі тяжких економічних зловживань картеля, напевно не є добрий. Скріплює інтервенціонізм у Поль-

щі. Але ніхто твердо не думаючий не буде тим фактом заскочений. Бож від років уже ясно, що методи трактування продукції залізної сировини, як фільварка кількох осіб, — доведуть до персходу керми гутництва з рук картелістів у руки етатистів. Хотілося б навіть сказати: З двох лих невідомо, котре гірше. Бож та безполова, безідойна господарська метода, що її практикував досі картелізований гутничий промисел, була якимись дивовижним квазі-етатизмом, який, маючи всі хиби етатичного думання і правління, не мав навіть такої примітивної прикмети, як допасування політики скартелізованих підприємств до центральної волі органів держави. Гутництвом в Польщі правили не фігуранти зі «Спільноти Інтересів» лиш диктатори з бюр продажі, виховані на найгіршій школі метод експлоатації «забраних країв».